#### МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФГБОУ ВО "Чеченский государственный университет"
Институт экономики и финансов

План одобрен Ученым советом вуза Протокол № 6 от 28.09.2016

Кафедра:

РАБОЧИЙ УЧЕБНЫЙ ПЛАН

по программе магистратуры

Направление 38.04.06 Торговое дело

Ректор (1. 97 и 3.A Саидов 20 / 7г.

38.04.06

"Коммерция и маркетинг"

Квалификация: Магистр
Программа подготовки: академическая магистратура
Форма обучения: Очно-засчная
Срок обучения: 22 4м

+	Основной	Виды профессиональной деятельности
₩.		торгово-технологическая
₩.		организационно-управленческая
₩.	₩.	научно-исследовательская
		проектная
		экспертная
		педагогическая

Год начала подготоеки (по учебному плану) 2016
Учебный год 2017-2018
Образовательный стандарт № 323 от 30.03.2015

СОЕЛАСОВАНО

И.о. проректора по УРиИ

/ M.A. Буралов

Начальник УМУ

/ З.А. Арсаханова/

И.о. директора
 Зав. кафедрой

— / Л.С. Ахматова/

A.SI. XOTOB/

Руководитель магистерской программы

(A.4. KOKOL

## Календарный учебный график

Mec	Τ	Сен	тябр	ъ	Ι,		Октя	брь	Τ,	T	н	оябр	ь	Т	Д	exat	рь	П	_	я	вари		_	Фе	epa	ль		Π	Ma	рт		<u>_</u>	Ar	прели		_		Ma	й			Ию	-			P	lions		_		Aer	густ	_
50 PF	1.7	. 8			6	1	21 . 0	30.36	.   6	4	3.9	00 00	.	24.5	٠.			22 - 38	~	5 - 33		39.28	26.	2 - 8	9 - 35	1.5	2	2.8	9 - 35		23 - 29	30-	6 - 32		20-38	27.	4 - 30		38 - 24	25 - 33	1.7	8 . 34	•	22 - 28	-62	6 - 32	13 - 39	20 - 36	-72	6 · E	30 - 36	17 - 23	24 - 33
Нед	1	2	3	4	5		5 7	8	9	)	10	1 1	2 1	3 1	4 1	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52
I	н	н	н	н	Н	Н	Н	Н	Н		н	1 H	H	H	ı	1	1	н	н	н	н	н	w	9	к	K	н	н	н	н	н	н	н	н	н	н	н	н	н	н	н	н	3	3	У	У	У	У	K	K	K	K	к
11	н	н	н	н	н	н	н	н	н		Ĭ,						н	н	* *	* * *	3 3 3 3		3 X X X	П	××=====	н	***	1	н	н	н	н	н	н		×		н	н	н		*	э	э	п	п	K	к	к	K	K	к	к
111	п	п	п	п	п,	п	μП	a N	дД	Г	0 0 0 0	d t	1	a K K K K	c	к	ĸ	-	K K	-	-	-			-	-	-	-	-	-		-	•		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	•	•	-	-	•	•	-	-

#### Сводные данные

			Курс 1			Курс 2			Курс 3		Итого
		сем. 1	сем. 2	Boero	сем. 1	сем. 2	Boero	оем. 1	сем. 2	Boero	итого
н	Теоретическое обучение и рассредоточенные практики	21	16	37	18	17	35				72
Э	Экзаменационные сессии	2	2	4	2	2	4				8
У	Учебная практика		4	4							4
П	Производственная практика					2	2	4		4	6
Пд	Преддипломная практика							4		4	4
Д	Подготовка к защите и защита выпускной квалификационной работы							4		4	4
К	Каникулы	2	5	7	2	7	9	5 2/6		5 2/6	21 2/6
*	Нерабочие праздничные дни (не включая воскресенья)				1 2/6 (8 дн)	4/6 (4 дн)	2 (12 дн)	1/6 (1 дн)		1/6 (1 дн)	2 1/6 (13 дн)
(не в	олжительность обучения ключая нерабочие праздничные дни никулы)	60.	пее 39 н	ед.	60.	пее 39 н	ч.		нее 12 н олее 39		
Ито	го	25	27	52	23 2/6	28 4/6	52	17 3/6		17 3/6	121 3/6
Сту	центов										
Груг	ın										

ПланСвод Учебный план магистратуры '38.04.06 68-очно-заочно ТД 2016.ріх', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016 Kypc 6 Kypc 7 Kypc 1 Kypc 2 Kvpc 3 Kypc 4 Kypc 5 Форма контроля Итого акал часов 3.6 Сем. 2 Сем. 3 Сем. 4 Сем. 7 Сем. 8 Сем. А Сем. В Сем. С Сем. 5 Сем. 6 Сем. 9 По Считать Экза Экспер Контакт Конт Зачет Экспер Индекс Наименование Зачет Факт Ауд. CP з.e. з.е. в плане мен оц. тное тное плану часы роль Блок 1.Дисциплины (модули) Базовая часть Б1.Б.01 Деловой иностранный язык Б1.Б.02 Психология Б1.Б.03 Компьютерные технологии Б1.Б.04 Стратегический маркетинг Б1.Б.05 Инновационные маркетинговые коммуникации Б1.Б.06 Организация экспертизы + Б1.Б.07 Рекламный менеджмент Бизнес-проектирование коммерческой Б1.Б.08 леятельности Вариативная часть Международное коммерческое дело Б1.В.01 (продвинутый уровень) 51 B 02 Рынок товаров и услуг Стратегическое управление коммерческой Б1.В.03 деятельностью на потребительском рынке Инновационный механизм в управлении Б1.В.04 коммерческой деятельностью Логистика товаропроводящих систем в торговле Б1.В.05 (проектирование) Коммерческие организации и корпоративное Б1.В.06 управление ими Б1.В.ДВ.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.1 Б1.В.ДВ.01.01 Теория сетевого маркетинга Коммерция и инновационно-информационные Б1.В.ДВ.01.02 технологии Б1.В.ДВ.02 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.2 + Основы коммерческой деятельности в условиях Б1.В.ДВ.02.01 пынка Конкурентная политика коммерческих Б1.В.ДВ.02.02 организаций Б1.В.ДВ.03 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.3 Б1.В.ДВ.03.01 Эффективность ведения бизнеса Б1.В.ДВ.03.02 Основы взаимодействия бизнеса и государства Б1.В.ДВ.04 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.4 Б1.В.ДВ.04.01 Международный бизнес Б1.В.ДВ.04.02 Консалтинг в сфере торговли + Б1.В.ДВ.05 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.5 Коммерция продовольственного рынка и Б1.В.ДВ.05.01 сельского хозяйства Коммерческая деятельность и региональные Б1.В.ДВ.05.02 особенности 

Блок 2.Практики

Вариативная часть

ПланСвод Учебный план магистратуры '38.04.06 68-очно-заочно ТД 2016.ріх', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016 Курс 1 Kypc 2 Курс 3 Kypc 4 Kypc 5 Kypc 6 Kypc 7 Форма контроля з.е. Итого акад.часов Cem. 1 Cem. 2 Cem. 3 Cem. 4 Cem. 5 Cem. 6 Cem. 7 Cem. 8 Cem. 9 Cem. A Cem. B Cem. C Cem. D Cem. E Считать Экза Экспер Экспер По Контакт Конт Зачет CP Индекс Наименование Зачет Факт Ауд. з.е. в плане мен оц. тное тное плану часы роль Учебная практика (практика по получению Б2.B.01(У) первичных профессиональных умений и 2 6 6 216 216 216 навыков) Б2.В.02(H) Научно-исследовательская работа 24 33 33 1188 1188 1188 6 6 11 10 Практика по получению профессиональных Б2.В.03(П) умений и опыта профессиональной деятельности 45 9 9 324 324 324 3 , (технологическая) Б2.B.04(Пд) 5 216 216 216 6 Преддипломная практика 6 6 54 54 1944 1944 1944 12 11 13 12 6 54 54 1944 1944 1944 12 11 13 12 6 Блок 3.Государственная итоговая аттестация Базовая часть Защита выпускной квалификационной работы, Б3.Б.01(Д) включая подготовку к защите и процедуру 6 6 216 216 216 защиты 216 216 216 6 6 6 6 6 216 216 216 6 ФТД.Факультативы Вариативная часть + ФТД.В.01 Основы предпринимательской деятельности 3 3 3 108 108 24 24 48 36 3 24 24 3 108 108 48 36 3 24 36 3 108 108 24 48 3

План Учебный план магистратуры '38.04.06 68-очно-заочно ТД 2016.plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016 Kypc 1 Форма контроля Итого акал часов 3.6 Сем. 1 Сем. 2 Конт Считать Экза Часов Экспер По Контакт Конт Интер Конт Зачет Экспер Индекс Наименование Факт CP з.е. Лек Лаб Пр CP з.е. Лек Лаб Пр CP в плане мен оц. тное в з.е. тное плану часы роль часы роль роль Блок 1.Дисциплины (модули) Базовая часть Б1.Б.01 Деловой иностранный язык Б1.Б.02 Психология Б1.Б.03 Компьютерные технологии Б1.Б.04 Стратегический маркетинг 51 5 05 Инновационные маркетинговые коммуникации Б1.Б.06 Организация экспертизы + Б1.Б.07 Рекламный менелжмент Бизнес-проектирование коммерческой Б1.Б.08 леятельности Вариативная часть Международное коммерческое дело Б1.В.01 <u>14</u> (продвинутый уровень) 51 B 02 Рынок товаров и услуг Стратегическое управление коммерческой Б1.В.03 деятельностью на потребительском рынке Инновационный механизм в управлении Б1.В.04 коммерческой деятельностью Логистика товаропроводящих систем в торговле Б1.В.05 (проектирование) Коммерческие организации и корпоративное Б1.В.06 управление ими Б1.В.ДВ.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.1 <u>14</u> Б1.В.ДВ.01.01 Теория сетевого маркетинга Коммерция и инновационно-информационные Б1.В.ДВ.01.02 Б1.В.ДВ.02 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.2 <u>14</u> + Основы коммерческой деятельности в условиях Б1.В.ДВ.02.01 пынка Конкурентная политика коммерческих Б1.В.ДВ.02.02 <u>14</u> организаций Б1.В.ДВ.03 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.3 <u>6</u> Б1.В.ДВ.03.01 Эффективность ведения бизнеса Б1.В.ДВ.03.02 Основы взаимодействия бизнеса и государства Б1.В.ДВ.04 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.4 Б1.В.ДВ.04.01 Международный бизнес Б1.В.ДВ.04.02 Консалтинг в сфере торговли + Б1.В.ДВ.05 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.5 Коммерция продовольственного рынка и Б1.В.ДВ.05.01 <u>14</u> сельского хозяйства Коммерческая деятельность и региональные Б1.В.ДВ.05.02 особенности Блок 2.Практики

Вариативная часть

Ілан У	чебныі	й план к	иагистр	атуры '		6_68-оч рс 2	но-зао	чно ТД	2016.pl	х', код н	направл	пения 3 	8.04.06	, год на	чала по	одготов	зки 2016 Кул	oc 3							
		Cer	м. 3		I Ny j	JC 2		Cer	м. 4					Cer	м. 5		Kyj			Cer	м. 6				Закрепленная кафедра
з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	Код	Наименование
		l		l	l						l				l	l	l	l	Π		l			l	
4	4		20	66	54																				
						4	6		18	84	36														
						7	0		10	04	30														
5	4		20	102	54																				
						4	6		18	84	36														
						4	6		18	84	36														
						4	6		18	84	36														
						4	6		18	84	36														
						2	6		36	30															
						2	6		36	30															
						2	6		36	30															
9	8		40	168	108	14	24		90	282	108														
9	8		40	168	108	14	24		90	282	108														

План Учебный план магистратуры '38.04.06_88-очно-заючно ТД 2016.рк', код направления 38.04.06, год начала подготовия  Компетенции  Опк-1  Ок-1; Ок-2; Ок-2  Ок-5; Ок-8  Ок-5; Ок-8  Ок-5; Ок-9  Ок-7  Ок-5; Ок-9; Пк-1  Ок-5; Ок-9; Пк-1  Ок-5; Пк-1; Пк-5  Ок-3; Ок-4; Пк-4  Ок-3; Пк-1; Пк-2  Ок-3; Пк-1; Пк-2  Ок-3; Пк-1; Пк-2  Ок-3; Пк-1; Пк-5  Ок-4; Пк-1; Пк-5  Ок-4; Пк-1; Пк-5  Ок-4; Пк-5  Ок-4; Пк-5  Ок-4; Пк-5  Ок-4; Пк-5  Ок-4; Пк-5  Ок-4; Пк-5  Ок-6; Ок-8; Пк-5  Ок-6; Пк-6; Пк-5  Ок-6; Пк-6; Пк-5  Ок-6; Пк-6; Пк-5  Ок-6; Пк-6; Пк-5  Ок-6; Ок-6; Пк-5  Ок-6; Ок-6; Пк-5  Ок-6; Ок-6; Пк-5  Ок-6; Окк-6; Пк-5  Ок-6; Окк-6; Пк-5  Ок-6; Окк-6; Пк-5  Ок-6; Окк-6; Пк-5  Ок-7; Окк-1; Окк-6; Пк-5  Окк-3; Пк-1; Пк-2		1 2040 - 1.1 20 04 00
COTIK-1   OK-1; OK-2; OTIK-2   OK-6; OK-8   OK-6; OK-8   OK-6; OK-8   OK-6; OK-9   OK-6; OK-9   OK-7; OK-9; OK-7   OK-9; OK-7   OK-9; OK-9; OK-1   OK-9; OK-9; OK-1   OK-9; OK-9; OK-1   OK-9; OK-9; OK-9; OK-9; OK-1   OK-9; OK-		, 2016.ріх, код направления 38.04.06, год начала подготовки
Offic-1 OK-1; OK-2; Offic-2 OK-6; OK-8 OK-6; OK-8 OFFIC-2 OK-6; OK-8 OFFIC-2 OK-7; OK-9; OK-4 OK-7; OK-9; OK-1 OK-7; OK-9; OK-4 OK-7; OK-9; OK-1 OK-7; OK-9; OK-1 OK-7; OK-9; OK-1 OK-8; OK-1; OK-2 OK-8; OK-1; OK-2 OK-8; OK-1; OK-2 OK-8; OK-1; OK-5 OK-8; OK-1; OK-5 OK-9; OK-1; OK-5 OK-9; OK-1; OK-5 OK-7; OK-1; OK-6; OK-6; OK-7 OK-7; OK-1; OK-6; OK-5 OK-7; OK-1; OK-6 OK-7; OK-7; OK-7; OK-6 OK-7; OK-7	-	
Offic-1 OR-1; OR-2; OR-2; OR-2 OR-6; OR-8 OR-3; OR-4; RR-4 ORR-3; RR-2 OR-7; OR-9; RR-1 OR-7; OR-9; RR-1 OR-7; OR-9; RR-1 OR-8; RR-1; RR-5 OR-8; RR-1; RR-2 ORR-8; RR-1; RR-5 ORR-8; RR-1; RR-5 ORR-8; RR-1; RR-5 ORR-8; RR-1; RR-5 ORR-9; RR-1; RR-5 ORR-9; RR-1; RR-5 ORR-9; RR-1; RR-5 ORR-9; RR-1; RR-2 ORR-9; RR-1; RR-2 ORR-9; RR-1; RR-5 ORR-9; ORR-9; RR-5 ORR-9; ORR-9; RR-5 ORR-9; ORR-9; RR-5 ORR-9; ORR-9; RR-5 ORR-9; ORR-1; RR-5	Компетенции	
0K-1; OK-2; ORK-2 OK-6; OK-8 OK-8; OK-8 OK-3; OK-4; DK-4 OK-3; OK-4; DK-2 OK-3; OK-4; DK-5 OK-7; OK-9; DK-1 OK-7; OK-9; DK-1 OK-7; OK-9; DK-1 OK-3; DK-4; DK-5 OK-3; DK-1; DK-5 OK-3; DK-1; DK-5 OK-3; DK-1; DK-5 OK-3; DK-1; DK-5 OK-4; DK-2; DK-2; DK-2 OK-4; DK-4; DK-5 OK-4; DK-4; DK-5 OK-4; DK-4; DK-5 OK-4; OK-4; DK-5 OK-4; OK-4; DK-5 OK-7; OK-4; DK-5 OK-7; OK-4; DK-5 OK-7; OK-4; DK-5 OK-7; OK-1; DK-6; DK-5 OK-7; OK-1; DK-4; DK-5 OK-7; DK-1; DK-6; DK-5 OK-7; DK-1; DK-6; DK-5 OK-7; DK-1; DK-6; DK-5 OK-7; DK-1; DK-6; DK-6; DK-6; DK-7; DK-1; DK-7; DK-5 OK-7; DK-1; DK-6; DK-6; DK-6; DK-7; DK-1; DK-7; DK-5 OK-7; DK-1; DK-6; DK-6; DK-6; DK-7; DK-1; DK-7; DK-6; DK-7;		
0K-1; 0K-2; 0fik-2 0K-5; 0K-8 00K-5; 0K-8 00K-3; 0fik-4; 0K-4 00Tik-3; 0K-4; 0K-5 0K-7; 0K-9; 0K-1 0K-7; 0K-9; 0K-1 0K-7; 0K-9; 0K-1 0K-7; 0K-9; 0K-4 0Tik-4; 0K-5 0K-7; 0K-9; 0K-4 0Tik-4; 0K-5 0K-7; 0K-9; 0K-4 0Tik-4; 0K-1 0Tik-4; 0K-1 0Tik-4; 0K-1 0Tik-3; 0K-2 0Tik-3; 0K-2 0Tik-3; 0K-1; 0K-2 0Tik-3; 0Tik-1; 0K-5 0Tik-4; 0Tik-5 0Tik-4; 0Tik-5 0Tik-4; 0Tik-5 0K-4; 0Tik-4; 0Tik-5 0K-4; 0Tik-4; 0Tik-5 0K-4; 0Tik-4; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-4; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-7; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-7; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-7; 0Tik-7; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-7; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-7; 0Tik-7; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-7; 0Ti		
0K-1; 0K-2; 0fik-2 0K-5; 0K-8 00K-5; 0K-8 00K-3; 0fik-4; 0K-4 00Tik-3; 0K-4; 0K-5 0K-7; 0K-9; 0K-1 0K-7; 0K-9; 0K-1 0K-7; 0K-9; 0K-1 0K-7; 0K-9; 0K-4 0Tik-4; 0K-5 0K-7; 0K-9; 0K-4 0Tik-4; 0K-5 0K-7; 0K-9; 0K-4 0Tik-4; 0K-1 0Tik-4; 0K-1 0Tik-4; 0K-1 0Tik-3; 0K-2 0Tik-3; 0K-2 0Tik-3; 0K-1; 0K-2 0Tik-3; 0Tik-1; 0K-5 0Tik-4; 0Tik-5 0Tik-4; 0Tik-5 0Tik-4; 0Tik-5 0K-4; 0Tik-4; 0Tik-5 0K-4; 0Tik-4; 0Tik-5 0K-4; 0Tik-4; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-4; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-7; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-7; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-7; 0Tik-7; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-7; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-7; 0Tik-7; 0Tik-5 0K-7; 0Tik-1; 0Tik-7; 0Ti	OUN-1	
OK-6; OK-8 OINC-3; OINC-4; INC-4 OINC-3; OINC-4; INC-3 OINC-3; OINC-4; INC-3 OINC-3; OINC-4; INC-3 OINC-3; OINC-4; INC-5 OINC-3; OINC-4; INC-5 OINC-3; OINC-4; INC-5 OINC-3; INC-1; INC-2 OINC-3; INC-1; INC-2 OINC-3; INC-1; INC-5 OINC-4; INC-5 OINC-6; INC-6; INC-5 OINC-7; OINC-1; OINC-4; INC-5 OINC-7; OINC-1; OINC-4; INC-5 OINC-3; INC-1; INC-2 OINC-3; INC-1; INC-5 OINC-3; INC-1; INC-2 OINC-3; INC-1; INC-2		
ORIK-3; DRK-4; DRK-4 ORIK-3; DRK-2 DRK-3; DRK-2 DRK-3; DRK-1 DRK-5; DRK-1 DRK-5; DRK-1 DRK-5; DRK-1 DRK-5; DRK-1 DRK-6; DRK-1; DRK-5 DRK-3; DRK-4 DRK-4; DRK-1 DRK-6; DRK-1 DRK-6; DRK-1 DRK-6; DRK-1 DRK-7; DRK-8 DRK-8; DRK-1 DRK-8; DRK-8; DRK-8 DRK-8; DRK-8; DRK-8 DRK-8; DRK-8; DRK-8 DRK-8; DRK-8; DRK-8 DRK-8; DRK-8; DRK-9; DRK-8; DRK-9 DRK-8; DRK-8; DRK-9; D		
ORK-3; RIK-2 RIK-5 RIK-4; RIK-5 RIK-4; RIK-5 RIK-4; RIK-5 RIK-2; RIK-1; RIK-5 RIK-3; RIK-4 RIK-2; RIK-3; RIK-4 RIK-2; RIK-3; RIK-4 RIK-2; RIK-3; RIK-4 RIK-3; RIK-1; RIK-5 RIK-3; RIK-1; RIK-2 RIK-3; RIK-1; RIK-2 RIK-3; RIK-1; RIK-2 RIK-3; RIK-1; RIK-5 RIK-4; RIK-5 R		
ORK-3; ORK-4; RIK-5  OK-7; OK-9; RIK-1  OK-5; RIK-1; RIK-5  ORK-3; ORK-4; RIK-4  RIK-2; RIK-3; RIK-4  ORK-4; RIK-1; RIK-5  RIK-3; RIK-4  ORK-4; RIK-1; RIK-5  ORK-3; RIK-1; RIK-2  ORK-3; RIK-1; RIK-2  ORK-3; RIK-1; RIK-2  ORK-4; RIK-5  ORK-4; RIK-5  ORK-4; RIK-5  ORK-4; RIK-5  OK-4; ORK-4; RIK-5  OK-4; ORK-4; RIK-5  OK-7; ORK-4; RIK-5  OK-7; ORK-4; RIK-5  OK-7; ORK-1; RIK-5		
DK-4; DK-5  OK-7; OK-9; DK-1  OK-5; DK-1; DK-5  ONK-3; DK-4; DK-4  DNK-4; DK-4; DK-4  ONK-3; DK-1; DK-5  DNK-3; DK-1; DK-2  ONK-3; DK-1; DK-2  ONK-3; DK-1; DK-2  ONK-4; DK-5  ONK-4; DK-5  ONK-4; DK-5  OK-4; ONK-4; DK-5  OK-4; ONK-4; DK-5  OK-7; ONK-4; DK-4; DK-5  OK-7; ONK-1; DNK-4; DK-5  ONK-3; DK-1; DNK-4; DK-5  ONK-3; DNK-1; DNK-2	NK-2; NK-7	
OK-7; OK-9; RK-1 OK-5; RK-1; RK-5 ORK-3; ORK-4; RK-4 RK-2; RK-3; RK-4 ORK-4; RK-1; RK-5 RK-3; RK-4 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5		
0K-7; OK-9; ΠK-1  OK-5; ΠK-1; ΠK-5  OΠK-3; OΠK-4; ΠK-4  ΠΚ-2; ΠK-3; ΠΚ-4  OΠK-4; ΠK-1; ΠK-5  ΠΚ-3; ΠΚ-4  OΠK-3; ΠΚ-1; ΠΚ-2  OΠK-3; ΠΚ-1; ΠΚ-2  OΠK-3; ΠΚ-1; ΠΚ-2  OΠK-4; ΠΚ-5  OΠK-4; ΠΚ-5  OΠK-4; ΠΚ-5  OΠK-4; ΠΚ-5  OK-4; OΠK-4; ΠΚ-5  OK-4; OΠK-4; ΠΚ-5  OK-4; OΠK-4; ΠΚ-5  OK-7; OΠK-1; ΠΚ-5  OK-7; OΠK-1; OΠK-4; ΠΚ-5	ПК-4· ПК-5	
OK-5; RK-1; RK-5 ORK-3; ORK-4; RK-4 RK-2; RK-3; RK-4 ORK-4; RK-1; RK-5 RK-3; RK-4 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5	1,1103	
OK-5; RK-1; RK-5 ORK-3; ORK-4; RK-4 RK-2; RK-3; RK-4 ORK-4; RK-1; RK-5 RK-3; RK-4 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; RR-5		
OK-5; RK-1; RK-5 ORK-3; ORK-4; RK-4 RK-2; RK-3; RK-4 ORK-4; RK-1; RK-5 RK-3; RK-4 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; RR-5	017 010 FILE	
ORK-3; ORK-4; RK-4  ORK-4; RK-1; RK-5  ORK-3; RK-1; RK-2  ORK-3; RK-1; RK-2  ORK-3; RK-1; RK-2  ORK-3; RK-1; RK-2  ORK-4; RK-5  ORK-4; RK-5  ORK-4; RK-5  ORK-4; RK-5  OK-4; ORK-4; RK-5  OK-4; ORK-4; RK-5  OK-7; ORK-1; RK-5  ORK-3; RK-1; RK-2	UK-/; UK-9; ΠK-1	
ΠΚ-2; ΠΚ-3; ΠΚ-4  ΟΠΚ-3; ΠΚ-4  ΟΠΚ-3; ΠΚ-1	ОК-5; ПК-1; ПК-5	
ORK-4; RK-1; RK-5  RK-3; RK-1; RK-2  ORK-3; RK-1; RK-2  ORK-4; RK-5  ORK-4; RK-5  ORK-4; RK-5  OK-4; ORK-4; RK-5  OK-4; ORK-4; RK-5  OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5  OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5  OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5	ОПК-3; ОПК-4; ПК-4	
ORK-4; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5	DIV 2. DIV 2. DIV 4	
DIK-3; ΠΚ-1; ΠΚ-2 DIK-3; ΠΚ-1; ΠΚ-2 DIK-3; ΠΚ-1; ΠΚ-2 DIK-4; ΠΚ-5 DIK-4; ΠΚ-1; ΠΙΚ-5 DIK-4; ΠΙΚ-1; ΠΙΚ-1	TIK-2; TIK-3; TIK-4	
ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; RR-1; RR-2 ORK-3; RK-1; RK-2	ОПК-4; ПК-1; ПК-5	
ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5	ПК-3; ПК-4	
OΠK-3; ΠK-1; ΠK-2  OΠK-4; ΠK-5  OΠK-4; ΠK-5  OK-4; OΠK-4; ΠK-5  OK-4; OΠK-4; ΠK-5  OK-7; OΠK-1; OΠK-4; ΠK-5  OK-7; OΠK-1; OΠK-4; ΠK-5  OK-7; OΠK-1; OΠK-4; ΠK-5  OK-7; OΠK-1; OΠK-4; ΠK-5	ОПК-3; ПК-1; ПК-2	
ONK-4; NK-5 ONK-4; NK-5 ONK-4; NK-5 OK-4; ONK-4; NK-5 OK-4; ONK-4; NK-5 OK-4; ONK-4; NK-5 OK-7; ONK-4; NK-5 OK-7; ONK-4; NK-5 OK-7; ONK-1; ONK-4; NK-5 OK-7; ONK-1; NK-4; NK-5 OK-7; NK-1; NK-4; NK-5 OK-7; NK-1; NK-4; NK-5	ОПК-3; ПК-1; ПК-2	
OΠΚ-4; ΠΚ-5  OK-4; OΠΚ-4; ΠΚ-5  OK-4; OΠΚ-4; ΠΚ-5  OK-4; OΠΚ-4; ΠΚ-5  OK-7; OΠΚ-1; OΠΚ-4; ΠΚ-5	ОПК-3; ПК-1; ПК-2	
ONK-4; NK-5  OK-4; ONK-4; NK-5  OK-4; ONK-4; NK-5  OK-4; ONK-4; NK-5  OK-7; ONK-1; ONK-4; NK-5	OПК-4; ПК-5	
OK-4; ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-4; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 ORK-3; RK-1; RK-2		
OK-4; ONK-4; NK-5 OK-7; ONK-1; ONK-4; NK-5 OK-7; ONK-1; ONK-4; NK-5 OK-7; ONK-1; ONK-4; NK-5 OK-7; ONK-1; NK-4; NK-5 ONK-3; NK-1; NK-2 ONK-3; NK-1; NK-2	ОПК-4; ПК-5	
OK-4; OПK-4; ПК-5  OK-7; OПK-1; OПK-4; ПК-5  OK-7; OПK-1; OПK-4; ПК-5  OK-7; OПK-1; OПK-4; ПК-5  ONK-3; ПК-1; ПК-2	ОК-4; ОПК-4; ПК-5	
OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2	ОК-4; ОПК-4; ПК-5	
OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 OK-7; ORK-1; ORK-4; RK-5 ORK-3; RK-1; RK-2 ORK-3; RK-1; RK-2	ОК-4; ОПК-4; ПК-5	
OK-7; OK-1; OK-4; ПК-5  ORK-3; RK-1; RK-2  ORK-3; RK-1; RK-2	ОК-7; ОПК-1; ОПК-4; ПК-5	
<b>ОПК-3; ПК-1; ПК-2</b> ОПК-3; ПК-1; ПК-2	OK-7; OПK-1; OПK-4; ПК-5	
ОПК-3; ПК-1; ПК-2		
	ОПК-3; ПК-1; ПК-2	
ОПК-3; ПК-1; ПК-2	ОПК-3; ПК-1; ПК-2	
	ОПК-3; ПК-1; ПК-2	

План Учебный план магистратуры '38.04.06 68-очно-заочно ТД 2016.plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016 Kypc 1 Форма контроля з.е. Итого акад.часов Сем. 1 Сем. 2 Считать Экза Экспер Часов Экспер По Контакт Конт Интер Конт Конт Зачет Наименование CP Лек Лаб Пр CP Пр CP Индекс Зачет Факт з.е. з.е. Лаб в плане мен оц. тное в з.е. тное плану часы роль часы роль роль Учебная практика (практика по получению 216 Б2.B.01(У) первичных профессиональных умений и 2 6 6 36 216 216 6 216 навыков) Б2.В.02(H) Научно-исследовательская работа 24 33 33 36 1188 1188 1188 6 216 6 216 Практика по получению профессиональных Б2.В.03(П) умений и опыта профессиональной деятельности 45 9 9 36 324 324 324 , (технологическая) Б2.B.04(Пд) 5 6 216 216 216 Преддипломная практика 6 54 54 1944 1944 1944 216 12 432 6 432 54 54 1944 1944 1944 216 12 6 Блок 3.Государственная итоговая аттестация Базовая часть Защита выпускной квалификационной работы, Б3.Б.01(Д) включая подготовку к защите и процедуру 6 6 36 216 216 216 защиты 6 6 216 216 216 6 6 216 216 216 ФТД.Факультативы Вариативная часть ФТД.В.01 Основы предпринимательской деятельности 3 3 3 36 108 108 24 48 36 108 24 48 36 3 108 3 48 36 3 108 108 24

План Учебный план магистратуры '38.04.06\_68-очно-заочно ТД 2016.ріх', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016

Kypc 2   Cem. 3   Cem. 4															рс 3							Закрепленная кафедра			
		Cer	ч. 3					Cer	ч. 4					Сем	1. 5					Cer	1. 6				закрепленная кафедра
з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	з.е.	Лек	Ла6	Пр	СР	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	Код	Наименование
11				396		10				360															
						3				108		6				216									
												6				216									
11				396		13				468		12				432									
11				396		13				468		12				432									
							i ——	i ———									i ———		i ——			i ———			
												6				216									
												6				216									
												6				216									
3	12		12	48	36																				
3	12		12	48	36																				
3	12		12	48	36																				

План Учебный план магистратуры '38.04.06_68-очно-заочно ТД 2016.рl	х', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016
-	
Компетенции	
OK-3; OK-6; OK-9; OПK-3	
ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8	
ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4	
ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4	
OK-1; OK-2; OK-3; OK-4; OK-5; OK-6; OK-7; OK-8; OK-9; OПK-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8	
ОК-5; ПК-1; ПК-5	

Индекс	Содержание
Вид деятельности:	
OK-1	способностью к абстрактному мышлению, анализу, синтезу
Б1.Б.02	Психология
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
OK-2	готовностью действовать в нестандартных ситуациях, нести социальную и этическую ответственность за принятые решения
Б1.Б.02	Психология
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ОК-3	готовностью к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала
Б2.В.01(У)	Учебная практика (практика по получению первичных профессиональных умений и навыков)
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ОК-4	способностью совершенствовать и развивать свой интеллектуальный и общекультурный уровень
Б1.В.ДВ.03.01	Эффективность ведения бизнеса
Б1.В.ДВ.03.02	Основы взаимодействия бизнеса и государства
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
OK-5	способностью к самостоятельному обучению новым методам исследования, к изменению научного и научно-производственного профиля своей профессиональной деятельности
Б1.В.02	Рынок товаров и услуг
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ФТД.В.01	Основы предпринимательской деятельности
ОК-6	способностью самостоятельно приобретать с помощью информационных технологий и использовать в практической деятельности новые знания и умения, в том числе в инновационных областях, непосредственно не связанных со сферой деятельности, расширять и углублять свое научное мировоззрение
Б1.Б.03	Компьютерные технологии
Б2.В.01(У)	Учебная практика (практика по получению первичных профессиональных умений и навыков)
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
OK-7	способностью адаптироваться к новым ситуациям, переоценке накопленного опыта, анализу своих возможностей
Б1.В.01	Международное коммерческое дело (продвинутый уровень)
Б1.В.ДВ.04.01	Международный бизнес
Б1.В.ДВ.04.02	Консалтинг в сфере торговли
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
OK-8	способностью критически резюмировать информацию, проявлять инициативу, в том числе в ситуациях риска
Б1.Б.03	Компьютерные технологии
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты

	TELETICATION STOCKED TO THE COLO THE CO
Индекс	Содержание
OK-9	готовностью к самостоятельной работе с использованием знаний, умений и навыков, полученных на предшествующих уровнях образования; способность быть мобильным на рынке труда и подготовленным к продолжению образования в сфере дополнительного и послевузовского образования
Б1.В.01	Международное коммерческое дело (продвинутый уровень)
Б2.В.01(У)	Учебная практика (практика по получению первичных профессиональных умений и навыков)
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ОПК-1	готовностью к коммуникации в устной и письменной формах на русском и иностранном языках для решения задач профессиональной деятельности
Б1.Б.01	Деловой иностранный язык
Б1.В.ДВ.04.01	Международный бизнес
Б1.В.ДВ.04.02	Консалтинг в сфере торговли
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ОПК-2	готовностью руководить коллективом в сфере своей профессиональной деятельности, толерантно воспринимая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия
Б1.Б.02	Психология
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ОПК-3	способностью самостоятельно осуществлять поиск и выбор инноваций, анализировать и оценивать экономическую эффективность профессиональной деятельност (коммерческой, или маркетинговой, или рекламной, или логистической, или товароведной)
Б1.Б.04	Стратегический маркетинг
Б1.Б.05	Инновационные маркетинговые коммуникации
Б1.Б.07	Рекламный менеджмент
Б1.В.03	Стратегическое управление коммерческой деятельностью на потребительском рынке
Б1.В.ДВ.01.01	Теория сетевого маркетинга
Б1.В.ДВ.01.02	Коммерция и инновационно-информационные технологии
Б1.В.ДВ.05.01	Коммерция продовольственного рынка и сельского хозяйства
Б1.В.ДВ.05.02	Коммерческая деятельность и региональные особенности
Б2.В.01(У)	Учебная практика (практика по получению первичных профессиональных умений и навыков)
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ОПК-4	готовностью выявлять и оценивать риски в профессиональной деятельности (коммерческой, или маркетинговой, или рекламной, или логистической, или товароведной)
Б1.Б.04	Стратегический маркетинг

Индекс	Содержание
Б1.Б.07	Рекламный менеджмент
Б1.В.03	Стратегическое управление коммерческой деятельностью на потребительском рынке
Б1.В.05	Логистика товаропроводящих систем в торговле (проектирование)
Б1.В.ДВ.02.01	Основы коммерческой деятельности в условиях рынка
Б1.В.ДВ.02.02	Конкурентная политика коммерческих организаций
Б1.В.ДВ.03.01	Эффективность ведения бизнеса
Б1.В.ДВ.03.02	Основы взаимодействия бизнеса и государства
Б1.В.ДВ.04.01	Международный бизнес
Б1.В.ДВ.04.02	Консалтинг в сфере торговли
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ид деятельности: тор	огово-технологическая
ПК-1	способностью выбирать инновационные системы закупок и продаж товаров
Б1.В.01	Международное коммерческое дело (продвинутый уровень)
Б1.В.02	Рынок товаров и услуг
Б1.В.05	Логистика товаропроводящих систем в торговле (проектирование)
Б1.В.ДВ.01.01	Теория сетевого маркетинга
Б1.В.ДВ.01.02	Коммерция и инновационно-информационные технологии
Б1.В.ДВ.05.01	Коммерция продовольственного рынка и сельского хозяйства
Б1.В.ДВ.05.02	Коммерческая деятельность и региональные особенности
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ФТД.В.01	Основы предпринимательской деятельности
ПК-2	готовностью разрабатывать и оценивать эффективность инновационных технологий профессиональной деятельности (коммерческой, или маркетинговой, или рекламной, или логической, или товароведной)
Б1.Б.05	Инновационные маркетинговые коммуникации
Б1.Б.06	Организация экспертизы
Б1.В.04	Инновационный механизм в управлении коммерческой деятельностью
Б1.В.ДВ.01.01	Теория сетевого маркетинга
Б1.В.ДВ.01.02	Коммерция и инновационно-информационные технологии
Б1.В.ДВ.05.01	Коммерция продовольственного рынка и сельского хозяйства

Индекс	ПЕТЕНЦИИ Учебный план магистратуры '38.04.06_68-очно-заочно ТД 2016.plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016 Содержание
Б1.В.ДВ.05.02	Коммерческая деятельность и региональные особенности
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ид деятельности: орг	танизационно-управленческая
ПК-3	способностью анализировать технологический процесс как объект управления, организовывать работу персонала, находить и принимать управленческие решения в области профессиональной деятельности, систематизировать и обобщать информацию по формированию и использованию ресурсов предприятия
Б1.Б.07	Рекламный менеджмент
Б1.В.04	Инновационный механизм в управлении коммерческой деятельностью
Б1.В.06	Коммерческие организации и корпоративное управление ими
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ПК-4	готовностью к анализу и оценке бизнес-среды организации (предприятия), эффективности ее хозяйственной деятельности, способность к разработке стратегии, контролю за ее реализацией и оценке эффективности путем аудита профессиональной деятельности (коммерческой, или маркетинговой, или рекламной, или логистической, или товароведной)
Б1.Б.04	Стратегический маркетинг
Б1.Б.08	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности
Б1.В.03	Стратегическое управление коммерческой деятельностью на потребительском рынке
Б1.В.04	Инновационный механизм в управлении коммерческой деятельностью
Б1.В.06	Коммерческие организации и корпоративное управление ими
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ПК-5	способностью к исследованию, анализу, прогнозированию и моделированию тенденций изменения конъюнктуры рынка, бизнес-технологий, результатов профессиональной деятельности (коммерческой, или маркетинговой, или рекламной, или логистической, или товароведной)
Б1.Б.08	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности
Б1.В.02	Рынок товаров и услуг
Б1.В.05	Логистика товаропроводящих систем в торговле (проектирование)
Б1.В.ДВ.02.01	Основы коммерческой деятельности в условиях рынка
Б1.В.ДВ.02.02	Конкурентная политика коммерческих организаций
Б1.В.ДВ.03.01	Эффективность ведения бизнеса
Б1.В.ДВ.03.02	Основы взаимодействия бизнеса и государства
Б1.В.ДВ.04.01	Международный бизнес

Индекс	Содержание
Б1.В.ДВ.04.02	Консалтинг в сфере торговли
Б2.В.02(Н)	Научно-исследовательская работа
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ФТД.В.01	Основы предпринимательской деятельности
д деятельности: на	учно-исследовательская
ПК-6	способностью к исследованию, прогнозированию, моделированию и оценке конъюнктуры рынка и бизнес-технологий с использованием научных методов
Б2.В.02(Н)	Научно-исследовательская работа
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ПК-7	способностью к исследованию прогрессивных направлений развития профессиональной деятельности в области коммерции, или маркетинга, или рекламы, или логистики, или товароведения, или экспертизы
Б1.Б.06	Организация экспертизы
Б2.В.02(Н)	Научно-исследовательская работа
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ΠK-8	способностью самостоятельно обрабатывать, интегрировать и представлять результаты научно-исследовательских работ
Б2.В.02(H)	Научно-исследовательская работа
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ Учебный план магистратуры '38.04.06\_68-очно-заочно ТД 2016.plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016

	Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
51		Дисциплины (модули)	ОК-1; ОК-2; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-7
Б1.	.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-2; ОК-6; ОК-8; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-7
	Б1.Б.01	Деловой иностранный язык	ОПК-1
	Б1.Б.02	Психология	OK-1; OK-2; OПK-2
	Б1.Б.03	Компьютерные технологии	OK-6; OK-8
	Б1.Б.04	Стратегический маркетинг	ОПК-3; ОПК-4; ПК-4
	Б1.Б.05	Инновационные маркетинговые коммуникации	ОПК-3; ПК-2
	Б1.Б.06	Организация экспертизы	ПК-2; ПК-7
	Б1.Б.07	Рекламный менеджмент	ОПК-3; ОПК-4; ПК-3
	Б1.Б.08	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности	ПК-4; ПК-5
Б1.	.B	Вариативная часть	ОК-4; ОК-5; ОК-7; ОК-9; ОПК-1; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5
	Б1.В.01	Международное коммерческое дело (продвинутый уровень)	OK-7; OK-9; ΠK-1
	Б1.В.02	Рынок товаров и услуг	ОК-5; ПК-1; ПК-5
	Б1.В.03	Стратегическое управление коммерческой деятельностью на потребительском рынке	ОПК-3; ОПК-4; ПК-4
	Б1.В.04	Инновационный механизм в управлении коммерческой деятельностью	ПК-2; ПК-3; ПК-4
	Б1.В.05	Логистика товаропроводящих систем в торговле (проектирование)	ОПК-4; ПК-1; ПК-5
	Б1.В.06	Коммерческие организации и корпоративное управление ими	ПК-3; ПК-4
	Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.1	ОПК-3; ПК-1; ПК-2
	Б1.В.ДВ.01.01	Теория сетевого маркетинга	ОПК-3; ПК-1; ПК-2
	Б1.В.ДВ.01.02	Коммерция и инновационно-информационные технологии	ОПК-3; ПК-1; ПК-2
	Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.2	ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.02.01	Основы коммерческой деятельности в условиях рынк	ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.02.02	Конкурентная политика коммерческих организаций	ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.3	ОК-4; ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.03.01	Эффективность ведения бизнеса	ОК-4; ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.03.02	Основы взаимодействия бизнеса и государства	ОК-4; ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.4	ОК-7; ОПК-1; ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.04.01	Международный бизнес	ОК-7; ОПК-1; ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.04.02		ОК-7; ОПК-1; ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.5	ОПК-3; ПК-1; ПК-2
	Б1.В.ДВ.05.01	Коммерция продовольственного рынка и сельского хозяйства	ОПК-3; ПК-1; ПК-2
	Б1.В.ДВ.05.02	Коммерческая деятельность и региональные особенности	ОПК-3; ПК-1; ПК-2

## РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ Учебный план магистратуры '38.04.06\_68-очно-заочно ТД 2016.plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016

	Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б2		Практики	ОК-3; ОК-6; ОК-9; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
Б	2.B	Вариативная часть	ОК-3; ОК-6; ОК-9; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
	Б2.В.01(У)	Учебная практика (практика по получению первичных профессиональных умений и навыков)	OK-3; OK-6; OK-9; ОПК-3
	Б2.В.02(H)	Научно-исследовательская работа	ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
	Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)	ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
	Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика	ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
Б3		Государственная итоговая аттестация	OK-1; OK-2; OK-3; OK-4; OK-5; OK-6; OK-7; OK-8; OK-9; OПK-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
Б	3.Б	Базовая часть	OK-1; OK-2; OK-3; OK-4; OK-5; OK-6; OK-7; OK-8; OK-9; OПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
	Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты	OK-1; OK-2; OK-3; OK-4; OK-5; OK-6; OK-7; OK-8; OK-9; OПK-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
ΦΤД		Факультативы	OK-5; ПК-1; ПК-5
Φ	тд.в	Вариативная часть	OK-5; ПК-1; ПК-5
	ФТД.В.01	Основы предпринимательской деятельности	OK-5; ПК-1; ПК-5

		1						Семес	тр 1					Г				Семес	тр 2					Ι				Итого:	ав кур	c				$\overline{}$	
					Т	Axa	демич	еских	48000	8	Т				Т	Axx	эдемич	еских	4800	8	Т		Г			Axa		чески				8.E.	Т	1	
Nº.	Индекс	Наименование				Π	П	П	П	Т						П		П	П	Т								П	П				1	Каф.	Семестры
-				Контроль	Boero	Kon Taxt	Лек	Лаб	Пр		ОПЪ	3.e.	Недель	Контроль	Boero	Kon Taxt	Лек	Лаб	Пр		Опъ	3.e.	Недель	Контроль	Boero	Kon Taxt	Лек	Лаб	Пр	CP	Контр оль	Boero	Недель	1	
						Tuki.	ΙI			- 1						Tuki.				- 1						Tuni.								1	
ито	ГО (с факульта:	(NMSBNT			792				_	_	$\neg$	22			1188					_	$\neg$	33			1980		_	_	_	_		55		-	
		факультативов)		1	792	1					ı	22	23	l	1188	1					ı	33	22	1	1980	1						55	45	1	
		ОП, факультативы (в период	(TO)		33.9										54										44	-								-	$\overline{}$
		ОП, факультативы (в период	g skg. cec.)	1	40.5	1								l	54	1								1	47.3	1							1	ı	
	ЭНАЯ НАГРУЗКА д.час/нед)	Ауд. нагр. (OП )			5.4	1							l	l	9.2	1								1	7.4	1							1	1	
,		Конт. раб. (ОП )			5.4	]							l	l	9.2	]								1	7.4	]							1	1	
		Ауд. нагр. (элект. курсы по ф	Marc)																							1								$\bot$	
дис	циплины и г	РАССРЕД. ПРАКТИКИ			792	112	14		98	599	81	22	TO: 21 3: 2		972	146	36		110	718	108	27	TO: 16 3: 2		1764	258	50		208	1317	189	49	TO: 37 3: 4		
1	81.8.01	Деловой иностранный язык		201	72	18			18	27	27	2							$\neg$	$\neg$				243	72	18			18	27	27	2			1
2	81.8.02	Покология		2a	72	16			16	56		2	1							$\neg$			1	2a	72	16			16	56		2	1		1
3	81.8.03	Компьютерные технологии					П		$\neg$	$\neg$	$\neg$		1	2a	72	18		П	18	54	$\neg$	2	1	2a	72	18			18	54		2	1		2
4	81.8.04	Стратегический маркетинг					Ш	$\neg$	$\neg$	$\neg$	$\neg$		1	201	144	14	2	П	12	103	27	4	1	243	144	14	2		12	103	27	4	1		2
5	51.5.05	Инновационные маркетинго коммуникации	ene	2a	72	10	П		10	62		2	1					П		T				20	72	10			10	62		2	1		1
6	51.5.05	Организация экспертизы					Ш	$\neg$	$\neg$	$\neg$	$\neg$		1	201	108	20	10	П	10	61	27	3	1	201	108	20	10		10	61	27	3	1		2
7	81.8.07	Рекламный менеджиент					Ш	$\neg$	$\neg$	$\neg$	$\neg$		1	3a	72	20	10	П	10	52	$\neg$	2	1	2a	72	20	10		10	52		2	1		2
8	51.5.05	Бизнес-проектирование ком деятельности	мерческой				П		$\exists$	╅	$\Box$		1	2ka	144	14	2	П	12	103	27	4		2ka	144	14	2		12	103	27	4	1		2
9	81.5.01	Международное коммерческо (продвинутый уровень)	ое дело	31	144	18	4		14	99	27	4	]										]	243	144	18	4		14	99	27	4			1
10	81.5.02	Рынок товаров и услуг		20	144	14	4		10	_	27	4	]										]	20	144	14	4		10	103	27	4	]		1
11	81.5.45.01.01	Теория сетевого маркетинга	1	3a	72	36	6		30	36		2												30	72	36	6		30	36		2			1
12	81.8 <u>.4</u> 8.01.02	Коммерция и инновационно-информацион технологии	нные	20	72	36	6		30	36		2												20	72	36	6		30	36		2			1
13	61.6.Д6.02.01	Основы коммерческой деяте: условиях рынка	льности в				П		$\dashv$	一	一		1	2ka	144	38	6		32	79	27	4		Zca	144	38	6		32	79	27	4	1		2
14	81.8.A8.02.02	Конкурентная политика комм организаций	ерчески											2ks	144	38	6		32	79	27	4	]	243	144	38	6		32	79	27	4			2
15	81.8.Д8.04.01	Международный бизнес							$\Box$	$\neg$			]	2a	72	22	6		16	50		2	]	2=	72	22	6		16	50		2			2
16	81.8. <i>Q</i> 8.04.02	Конселтинг в сфере торговл	THY .										]	2a	72	22	6		$\overline{}$	50		2	]	2a	72	22	6		16	50		2	]		2
17	52.5.02(H)	Научно-исследовательск	ая работа		218					216		6		260	218					216		6		360	432					432		12			2341
ОБЯ	ЗАТЕЛЬНЫЕ Ф	юрмы контроля					3	ka(3) 3	a(3)								3/2	(4) 3a(	3) 3a	0									30(	7) 3a(	(6) 3a0	)			
ПРА	ктики		(План)												216					216		6	4		216					216		6	4		
		ика (практика по получению п ьных умений и навыков)	первичных											360	216					216		6	4	3e0	216					216		6	4		
ГИА			(План)							T										T															
КАН	икулы							_				2						_		_		5										7	Ħ	=	
-													•																						

								Семе	cmo 3									Семес	erro 4								-	Итого :	a no	_	—				
1			$\vdash$			Ax	здеми			15						Axa	меми			8				_	Т	Axa		чески				8.e.	$\overline{}$	1	
NΞ	Индекс	Наименование	Ко	нтроль	Boero	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	CP	Контр оль	ä.e.	Недель	Контдоль	Boero	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	CP	Контр оль	ä.e.	Недель	Контроль	Boero	Kow		лаб			Контр оль	Boero	Недель	Каф.	Семестры
ито	ГО (с факультат	ивами)			828							23			972						_	27			1800							50		-	
ито	FO no OFI (Sea d	ракультативов)			720	1						20	20	l	972	1						27	21	I	1692	1					-	47	41	1	
		ОП, факультативы (в период ТО)	)		34										44.5										39.3									$\Box$	
		ОП, факультативы (в период эка.	.cec.)		54	]								l	54	]							l	l	54	]						,	'	1	
	БНАЯ НАГРУЗКА, вд.час/нед)	Ауд. нагр. (ОП )			2.7									l	6.8								l	l	4.8	]						,	'	1	
		Конт. раб. (ОП )			2.7									l	6.8								l	l	4.8	]						,	'	1	
		Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)	)			_																				_							<u> </u>	$oldsymbol{oldsymbol{oldsymbol{eta}}}$	
дис	циплины и Р	АССРЕД. ПРАКТИКИ			720	48	8		40	564	108	20	TO: 18 3: 2		864	114	24		90	642	108	24	TO: 17 3: 2		1584	162	32		130	1206	216	44	TO: 35 3: 4		
1	81.5.03	коммерческой деятельностью на		<b>2</b> (1	144	24	4		20	66	54	4												201	144	24	4		20	66	54	4			3
2	51.5.04	Инновационный механизм в упра коммерческой деятельностью	влении											243	144	24	6		18	84	36	4		201	144	24	6		18	84	36	4			4
3	81.5.05	Логистика товаропроводящих си торговле (проектирование)	стен в	2ks	180	24	4		20	102	54	5												201	180	24	4		20	102	54	5			3
4	81.8.08	Коммерческие организации и корпоративное управление ими												21	144	24	6		18	*	36	4		201	144	24	6		18	84	36	4			4
5	B1.B., AB. 03.01	Эффективность ведения бизнеса											]	243	144	24	6		18	84	36	4	]	243	144	24	6		18	84	36	4	1		4
6	51.5. <sub>4</sub> 5.05.02	Основы взаимодействия бизнеса государства	H											241	144	24	6		18	84	36	4		201	144	24	6		18	84	36	4			4
7	81.6. <b>4</b> 5.05.01	Коммерция продовольственного сельского хозяйства	рынка и											30	72	42	6		36	30		C4		3a	72	42	6		36	30		2			4
8	81.8.A8.08.02	Коммерческая деятельность и региональные особенности												20	72	42	6		36	30		2		3a	72	42	6		36	30		2			4
9	52.5.02(H)	Научно-исследовательская ра	абота		398					396		11	]	360	380					360		10	]	360	768					756		21			2341
10	отд.в.о:	Основы предприничательской деятельности		2a	108	24	12		12	48	36	3												2a	108	24	12		12	48	36	3	$oxed{oxed}$		3
ОБЯ	ЗАТЕЛЬНЫЕ Ф	ОРМЫ КОНТРОЛЯ						3kg(2	) 3a								3	a(3) 3	a 3a0	)									3(a)	5) 3a(	(2) 3a0	)			
ПРА	ктики		лан)												108					108		3	2		108					108		3	2		
		пучению профессиональных учен иональной деятельности эко	NN N											380	108					108		3	2	380	108					108		3	2	Г	
ГИА			лан)																							İ				一				$\vdash$	
	никулы												,										7	=						=	=	=	9	⊨	
n.mir	IFIN 7 / IDI												-																				3	_	

								Семе	E									Семес	C								Me	ono aa						
1					_					_					_		здемич									A		CKKK 4					1	
1					⊢		деми	чески	(4800)	•			l	l	<u> </u>		деми	econ	4800	•	-			l		лиад	MWH	CHAIX 4	scoe	_	3.e.	1		
N2	/ндекс	Наименование		Контдоль	Boero	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	CP K	(онтр оль	a.e.	Недель	Контдоль	Boero	Кон такт.	Лек	лаб	Пр	CP	Контр оль	a.e.	Недель	Контдоль	Boero	Кон такт.	lex J	na6 m	p CP	Контр	Boero	Недель	Каф.	Семестры
ито	О (с факультат	ивами)			648						$\neg$	18									$\neg$				648						18			
ито	O no OFI (без ф	ракультативов)		1	648	1					1	18	16			1					1		1	l	648						18	16		
		ОП, факультативы (в перис	д ТО)																															
		ОП, факультативы (в перис	рд эка. сес.)	1		1										1								l										
MAER	НАЯ НАГРУЗКА, .час/нед)	оп, факультативы (в перис Ауд. нагр. (ОП )		1		1										1								l										
(aka	чесі неді	Конт. раб. (ОП.)		1		1										1								l										
		Ауд. нагр. (элект. курсы по	фиа.к.)	1		1										1								l										
дис	иплины									П			TO: 3:						П				TO: 3:				П		Т			TO: 3:		
ОБЯ	АТЕЛЬНЫЕ Ф	ОРМЫ КОНТРОЛЯ																																
ПРА	стики		(План)		432		П			432		12	8						$\overline{}$						432	Т	Т	$\overline{}$	432		12	8		
Г		пучению профессиональных иональной деятельности	сучении и	200	216			П		216		6	4						$\neg$	$\neg$				360	216		$\neg$	$\top$	216		6	4		
	Треддипломна:			3e0	216					216		6	4											3e0	216		士	o	216		6	4		
ГИА			(План)		216					216		6	4					Ī	Ī	Ī					216		Ī	T	216		6	4		
		ной квалификационной рабо щите и процедуру защиты	ты, включая		216					216		6	4												216			$\Box$	216		6	4		
KAH	1КУЛЫ												5 2/6																			5 2/6		·

ПРАКТИКИ Учебный план магистратуры '38.04.06 68-очно-заочно ТД 2016.plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016 Часов Трудоемко Продолжительнос Сем. Студ. Название практики Курс Кафедра на студента в на подгруппу в ть (недель) СТЬ курса на студента на подгруппу неделю неделю Вид практики: Учебная практика Учебная практика (практика по получению первичных профессиональных умений и 2 4 навыков) Вид практики: Производственная практика Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной 2 2 2 деятельности (технологическая) Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной 3 1 4 деятельности (технологическая) Вид практики: Преддипломная практика 3 Преддипломная практика 1 4

14

Итого по факту

Итого по плану

СВОДНЫЕ ДАННЫЕ Учебный план магистратуры '38.04.06\_68-очно-заочно ТД 2016.plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016

			Ит	гого				Курс 1			Курс 2			Курс 3	
	Баз.%	Bap.%	ДВ(от		з.е		Всего	Сем 1	Сем 2	Bcero	Сем 3	Сем 4	Bcero	Сем 5	Сем 6
	Da3. 76	Бар. 76	Bap.)%	Мин.	Макс.	Факт	bcero	CCH I	CCH 2	bcero	CCH 5	CCH I	bcero	CCH 5	CCHO
Итого (с факультативами)				114	139	123	55	22	33	50	23	27	18	18	
Итого по ОП (без факультативов)				111	129	120	55	22	33	47	20	27	18	18	
Дисциплины (модули)	35%	65%	35.8%	57	63	60	37	16	21	23	9	14			
Базовая часть				18	24	21	21	6	15						
Вариативная часть				39	39	39	16	10	6	23	9	14			
Практики	0%	100%	0%	48	57	54	18	6	12	24	11	13	12	12	
Вариативная часть				48	57	54	18	6	12	24	11	13	12	12	
Государственная итоговая аттестация				6	9	6							6	6	
Базовая часть				6	9	6							6	6	
Факультативы				3	10	3				3	3				
Вариативная часть				3	10	3				3	3				
Decueur Sougraph or Systematical	лекцион	ных				19.6%									
Процент занятий от аудиторных	в интера	ктивной (	форме			27.1%									
	ОП, факу	льтативь	і (в перио	д ТО)		40.9	-	33.9	54	-	34	44.5	-		
Учебная нагрузка (акад.час/нед)	ОП, факу	льтативь	і (в перио	д экз. с	ессий)	55.2	-	40.5	54	-	54	54	-		
учестая нагрузка (акад.час/пед)	в период	гос. экза	менов				-			-			-		
	Контактн	ная работ	a			5.9	-	5.4	9.2	-	2.7	6.8	-		
	ЭКЗАМЕ	НЫ (Экз)					7	3	4	5	2	3			
Обязательные формы контроля	ЗАЧЕТЫ						6	3	3	1		1			
	ЗАЧЕТЫ	С ОЦЕНК	ОЙ (ЗаО)				2		2	2		2	2	2	

40.00			an initial marrier pa	, , pa. 00		,	4 20 TO PORT, NOR HALL	pacino	ия 30.04.00, год по		одготовки 2010	
					Распределение	з.е. п	ю курсам и семестр	ам				
3.e.		Ку	pc 1			Ку	pc 2			Кур	oc 3	
3.6.	Сем 1		Сем 2		Сем 3		Сем 4		Сем 5		Сем 6	
	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.
/того		5	55			5	50			1	8	
Bcero	22		33		23		27		18			
1 2	Б1.Б.01 Деловой иностранный язык [Экз]	2	Б1.Б.03 Компьютерные технологии [За]	2	Б1.В.03 Стратегическое управление коммерческой		Б1.В.04 Инновационный механизм в		52.В.03(П) Практика по			
3	Б1.Б.02 Психология	2			деятельностью на потребительском рынке	4	управлении коммерческой деятельностью [Экз]	4	получению профессиональн ых умений и опыта	6		
4	[3a]		Б1.Б.04 Стратегический	4	[Экз]				профессиональн ой деятельности (технологическая			
5	Б1.Б.05 Инновационные маркетинговые	2	маркетинг [Экз]	7			51.B.06		(технологическая ) [ЗаО]			
6	коммуникации [За]				Б1.В.05 Логистика товаропроводящ		Коммерческие организации и	4				
7	51.B.01		51.5.06		их систем в торговле (проектирование	5	корпоративное управление ими [Экз]					
8	Международное коммерческое дело	4	Организация экспертизы [Экз]	3	) [∋кз]							
9	(продвинутый уровень) [Экз]						Б1.В.ДВ.03.01		Б2.В.04(Пд) Преддипломная	6		
10			Б1.Б.07 Рекламный	2			Эффективность ведения бизнеса [Экз]	4	практика [ЗаО]			
11			менеджмент [За]				(/ Основы взаимодействия бизнеса и					
12							государства)					
13	Б1.В.02 Рынок товаров и услуг [Экз]	4	Б1.Б.08 Бизнес-проектир ование				Б1.В.ДВ.05.01 Коммерция продовольственн ого рынка и сельского хозяйства	2				
14			коммерческой деятельности [Экз]	4	62.B.02(H)		[3a] (/ Коммерческая деятельность и региональные	-	Б3.Б.01(Д) Защита выпускной			
15	Б1.В.ДВ.01.01 Теория сетевого маркетинга [3a]	,			Научно-исследов ательская работа	11			квалификационн ой работы, включая подготовку к	6		

	AIIIIIA KI PCOD .			71			ю курсам и семест					
		Ку	oc 1				oc 2			Ку	рс 3	
3.e.	Сем 1		Сем 2		Сем 3		Сем 4		Сем 5		Сем 6	
	Наименование	3.e.	Наименование	3.e.	Наименование	3.e.	Наименование	3.e.	Наименование	3.e.	Наименование	3.e.
16	(/ Коммерция и инновационно-ин формационные технопогии)	2	Б1.В.ДВ.02.01 Основы коммерческой	•				•	защите и процедуру защиты			'
17			деятельности в условиях рынка	4								
18			[Экз] (/ Конкурентная политика коммерческих									
19	Б2.В.02(Н) Научно-исследов	6	организаций)				Б2.В.02(Н) Научно-исследов ательская работа				-	
20	ательская работа		Б1.В.ДВ.04.01 Международный бизнес	2			[3aO]					
21			[За] (/ Консалтинг в сфере торговли)		ФТД.В.01 Основы							
22					предприниматель ской деятельности	3						
23			Б2.В.01(У) Учебная		[3a]							
24			практика (практика по получению	6								
25			первичных профессиональн ых умений и				Практика по получению профессиональн					
26			навыков) [3aO]				ых умений и опыта профессиональн	3				
27							ой деятельности (технологическая )					
28												
29												
30			Б2.В.02(Н) Научно-исследов	6								
31			ательская работа [ЗаО]	•								
32												
33												

министерство образования и науки российской федерации

ФГБОУ ВО "Чеченский государственный университет"

38.04.06 ТОРГОВОЕ ДЕЛО

РАБОЧИЙ УЧЕБНЫЙ ПЛАН

по программе магистратуры

А. Саидов

План одобрен Ученым советом вуза Протокол № 6 от 28.09.2017

38.04.06

Кафедра:

"Коммерция и маркетинг"

Институт: экономики и финансов

Квалификация: Магистр	
Программа подготовки: академическая магистратура	
Форма обучения: Очная	
Срок обучения: 2г	

+	Основной	Виды деятельности
€		торгово-технологи-ческая
80		организационно-управленческая
€	Ψ.	научно-исследовательская

Год начала подготовки (по учебному плану) 2016 2017-2018 Учебный год № 323 от 30.03.2015 Образовательный стандарт

СОГЛАСОВАНО

И.о.проректора по УРиИ

Начальник УМУ

И.о. директора

Зав. кафедрой

Руководитель магистерской программы

/ М.А. Буралова /

/ А.Л. Хотов/

/ З.А. Арсаханова/

/ Л.С. Ахматова/

## Календарный учебный график

Mec		Сен	тябр	06	v,		Октяб	Брь	2	L	Но	ябр	ь	T	Де	кабр	6	4	9	нвар	16	,	Фе	epar	пь	,		Maj	рт		vs.	An	рель				Май			Ик	онь		S.	ı	fions		2		Aary	уст	
Чисяв	1.7	17	15 - 21	1.	29	6 - 12	13 - 39	20 . 36	27.	9.0	90.00	17.3	34.9	7 . 7		15 - 21		29	5 - 33	12 - 38	19 - 25	-92	I • I	9 - 15	16 - 22	23 -	2 - 8	9 - 15	16 - 22	23 - 29	30	6 - 32	13 - 79	. SS		2	18. 34		1 - 7	8 . 34	15 - 23	22 - 38	29	6 - 32	13 - 19	20 - 26	27 -	3 - 9	ایا	17 - 23	24 - 33
Нед	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	0 11	1 13	2 1	3 1	4 13	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33 3	14 3	5 3	6 3	7 38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52
I	L	Γ			Π		Τ		Τ	Τ		Τ	Τ	Τ		Τ	Π				9	9	3	K	K	н	н	н	н	н	н	н	н	1	H	Н	н	н	н	н	н	Э	У	У	У	У	K	K	K	K	K
11	н	н	н	н	н	н	н	н	н	= = = = =		н	н	н	н	н	н	H *	* * #	н	3333		9 K K K	^	K K = = =	=====	н	н			п	п	п			1 1 1 1 1	д Пд	Пд	ΠΔ ΠΔ ΠΔ ΠΔ		д	д	д	к	к	к	K	K	к	к	к

#### Сводные данные

			Курс 1			Курс 2		Итого
		сем. 1	сем. 2	Boero	сем. 1	сем. 2	Boero	итого
н	Теоретическое обучение и рассредоточенные практики	20	17	37	19	5	24	61
Э	Экзаменационные сессии	3	1	4	2		2	6
У	Учебная практика		4	4				4
П	Производственная практика					6	6	6
Пд	Преддипломная практика					4	4	4
Д	Подготовка к защите и защита выпускной квалификационной работы					4	4	4
K	Каникулы	2	5	7	2	8	10	17
*	Нерабочие праздничные дни (не включая воскресенья)				1 2/6 (8 дн)	4/6 (4 дн)	2 (12 дн)	2 (12 дн)
(не в	олжительность обучения ключая нерабочие праздничные дни никулы)	60	лее 39 н	ед.	60.	лее 39 н	ед.	
Ито	го	25	27	52	24 2/6	27 4/6	52	104
Студ	центов							
Груг	ın							

ПланСвод Учебный план магистратуры '38.04.06 ТД очно 2016 (1).plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016 Kypc 6 Kypc 7 Kypc 1 Kypc 2 Kypc 3 Kypc 4 Kypc 5 Форма контроля Итого акал часов 3.6 Сем. 2 Сем. 3 Сем. 4 Сем. А Сем. В Сем. С Сем. 5 Сем. 6 Сем. 7 Сем. 8 Сем. 9 Считать Экза По Контакт Конт Зачет Экспер Экспер Индекс Наименование Факт Ауд. CP з.e. з.е. в плане мен оц. тное тное плану часы роль Блок 1.Дисциплины (модули) Базовая часть Б1.Б.01 Деловой иностранный язык Б1.Б.02 Психология Б1.Б.03 Компьютерные технологии Б1.Б.04 Стратегический маркетинг 51 5 05 Инновационные маркетинговые коммуникации Б1.Б.06 Организация экспертизы + Б1.Б.07 Рекламный менелжмент Бизнес-проектирование коммерческой Б1.Б.08 леятельности Вариативная часть Международное коммерческое дело Б1.В.01 (продвинутый уровень) Б1.В.02 Рынок товаров и услуг Стратегическое управление коммерческой Б1.В.03 деятельностью на потребительском рынке Инновационный механизм в управлении Б1.В.04 коммерческой деятельностью Логистика товаропроводящих систем в торговле Б1.В.05 (проектирование) Коммерческие организации и корпоративное Б1.В.06 управление ими Б1.В.ДВ.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.1 Б1.В.ДВ.01.01 Теория сетевого маркетинга Коммерция и инновационно-информационные Б1.В.ДВ.01.02 Б1.В.ДВ.02 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.2 + Основы коммерческой деятельности в условиях Б1.В.ДВ.02.01 пынка Конкурентная политика коммерческих Б1.В.ДВ.02.02 организаций Б1.В.ДВ.03 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.3 Б1.В.ДВ.03.01 Эффективность ведения бизнеса Б1.В.ДВ.03.02 Основы взаимодействия бизнеса и государства Б1.В.ДВ.04 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.4 Б1.В.ДВ.04.01 Международный бизнес Б1.В.ДВ.04.02 Консалтинг в сфере торговли + Б1.В.ДВ.05 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.5 Коммерция продовольственного рынка и Б1.В.ДВ.05.01 сельского хозяйства Коммерческая деятельность и региональные Б1.В.ДВ.05.02 особенности 

Блок 2.Практики, в том числе научно-исследовательская работа (НИР)

Вариативная часть

ПланСвод Учебный план магистратуры '38.04.06 ТД очно 2016 (1).plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016 Курс 1 Kypc 2 Курс 3 Kypc 4 Kypc 5 Kypc 6 Kypc 7 Форма контроля з.е. Итого акад.часов Cem. 1 Cem. 2 Cem. 3 Cem. 4 Cem. 5 Cem. 6 Cem. 7 Cem. 8 Cem. 9 Cem. A Cem. B Cem. C Cem. D Cem. E Считать Экза Экспер Экспер По Контакт Конт Зачет Индекс Наименование Зачет Факт Ауд. CP з.е. в плане мен оц. тное тное плану часы роль Учебная практика (практика по получению Б2.B.01(У) первичных профессиональных умений и 2 6 6 216 216 216 навыков) Б2.В.02(H) Научно-исследовательская работа 234 33 33 1188 1188 1188 12 13.5 7.5 Практика по получению профессиональных Б2.В.03(П) умений и опыта профессиональной деятельности 4 9 9 324 324 324 , (технологическая) Б2.B.04(Пд) 4 216 216 216 Преддипломная практика 6 6 6 54 54 1944 1944 1944 18 13.5 22.5 54 54 1944 1944 1944 13.5 22.5 18 Блок 3.Государственная итоговая аттестация Базовая часть Защита выпускной квалификационной работы, Б3.Б.01(Д) включая подготовку к защите и процедуру 6 6 216 216 216 6 защиты 216 216 216 6 6 6 6 6 216 216 216 6 ФТД.Факультативы Вариативная часть

+ ФТД.В.01

Основы предпринимательской деятельности

3

3

3

3

3

108

108

108

108

108

108

24

24

24

24

24

24

84

84

84

3

3

3

ПланСвод Учебный план магистратуры '38.04.06 ТД очно 2016 (1).plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016 Закрепленная кафедра Код Наименование

План Учебный план магистратуры '38.04.06 ТД очно 2016 (1).plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016 Kypc 1 Форма контроля Итого акад.часов 3.6 Сем. 1 Сем. 2 Считать Экза Часов Экспер По Контакт Конт Интер Конт Зачет Экспер Конт Индекс Наименование Факт CP з.е. Лек Лаб Пр CP з.е. Лек Лаб Пр CP в плане мен оц. тное в з.е. тное плану часы роль часы роль роль Блок 1.Дисциплины (модули) Базовая часть Б1.Б.01 Деловой иностранный язык Б1.Б.02 Психология Б1.Б.03 Компьютерные технологии Б1.Б.04 Стратегический маркетинг 51 5 05 Инновационные маркетинговые коммуникации Б1.Б.06 Организация экспертизы + Б1.Б.07 Рекламный менелжмент Бизнес-проектирование коммерческой Б1.Б.08 леятельности Вариативная часть Международное коммерческое дело Б1.В.01 <u>14</u> (продвинутый уровень) Б1.В.02 Рынок товаров и услуг <u>14</u> Стратегическое управление коммерческой Б1.В.03 деятельностью на потребительском рынке Инновационный механизм в управлении Б1.В.04 коммерческой деятельностью Логистика товаропроводящих систем в торговле Б1.В.05 (проектирование) Коммерческие организации и корпоративное Б1.В.06 управление ими Б1.В.ДВ.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.1 <u>14</u> Б1.В.ДВ.01.01 Теория сетевого маркетинга Коммерция и инновационно-информационные Б1.В.ДВ.01.02 <u>14</u> Б1.В.ДВ.02 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.2 <u>14</u> + Основы коммерческой деятельности в условиях Б1.В.ДВ.02.01 <u>14</u> пынка Конкурентная политика коммерческих Б1.В.ДВ.02.02 <u>14</u> организаций Б1.В.ДВ.03 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.3 Б1.В.ДВ.03.01 Эффективность ведения бизнеса Б1.В.ДВ.03.02 Основы взаимодействия бизнеса и государства Б1.В.ДВ.04 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.4 Б1.В.ДВ.04.01 Международный бизнес Б1.В.ДВ.04.02 Консалтинг в сфере торговли + Б1.В.ДВ.05 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.5 Коммерция продовольственного рынка и Б1.В.ДВ.05.01 сельского хозяйства Коммерческая деятельность и региональные Б1.В.ДВ.05.02 особенности 

Блок 2.Практики, в том числе научно-исследовательская работа (НИР)

Вариативная часть

План Учебный план магистратуры '38.04.06 ТД очно 2016 (1).plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016

Курс 2 Сем. 3 Сем. 4								Закрепленная кафедра	-					
.e.	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	Код	Наименование	Компетенции
														ОПК-1
														ОК-1; ОК-2; ОПК-2
														OK-6; OK-8
														ОПК-3; ОПК-4; ПК-4
														ОПК-3; ПК-2
														ПК-2; ПК-7
														ОПК-3; ОПК-4; ПК-3
														ПК-4; ПК-5
														OK-7; OK-9; ΠK-1
														OK-5; ПК-1; ПК-5
4	10		18	89	27									ОПК-3; ОПК-4; ПК-4
4	10		18	89	27									ПК-2; ПК-3; ПК-4
														ОПК-4; ПК-1; ПК-5
4	8		18	91	27									ПК-3; ПК-4
														ОПК-3; ПК-1; ПК-2
														OПК-3; ПК-1; ПК-2
														ОПК-3; ПК-1; ПК-2
														ОПК-4; ПК-5
														ОПК-4; ПК-5
														ОПК-4; ПК-5
4	8		38	71	27									ОК-4; ОПК-4; ПК-5
4	8		38	71	27									ОК-4; ОПК-4; ПК-5
4	8		38	71	27									OK-4; OПK-4; ПK-5
														ОК-7; ОПК-1; ОПК-4; ПК-5
											1			OK-7; OПК-1; OПК-4; ПК-5
														OK-7; OПK-1; OПK-4; ПК-5
2	8		38	26										ОПК-3; ПК-1; ПК-2
2	8		38	26										ОПК-3; ПК-1; ПК-2
2	8		38	26										ОПК-3; ПК-1; ПК-2
18	44		130	366	108									
18	44		130	366	108									

План Учебный план магистратуры '38.04.06 ТД очно 2016 (1).plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016 Kypc 1 Форма контроля з.е. Итого акад.часов Сем. 1 Сем. 2 Считать Экза Экспер Часов Экспер По Контакт Конт Интер Конт Конт Зачет о Наименование CP Лек Лаб Пр CP Пр CP Индекс Зачет Факт з.е. з.е. Лек Лаб в плане мен оц. тное в з.е. тное плану часы роль часы роль роль Учебная практика (практика по получению Б2.B.01(У) первичных профессиональных умений и 2 6 6 36 216 216 216 6 216 навыков) Б2.В.02(H) Научно-исследовательская работа 234 33 33 36 1188 1188 1188 12 432 Практика по получению профессиональных Б2.В.03(П) умений и опыта профессиональной деятельности 4 9 9 36 324 324 324 , (технологическая) Б2.B.04(Пд) 4 6 216 216 216 Преддипломная практика 6 54 54 1944 1944 1944 18 648 648 54 54 1944 1944 1944 18 Блок 3.Государственная итоговая аттестация Базовая часть Защита выпускной квалификационной работы, Б3.Б.01(Д) включая подготовку к защите и процедуру 6 6 36 216 216 216 защиты 6 6 216 216 216 6 6 216 216 216 ФТД.Факультативы Вариативная часть ФТД.В.01 Основы предпринимательской деятельности 3 3 3 36 108 108 24 84 108 24 84 3 108 3 24 84 108 108

План Учебный план магистратуры '38.04.06 ТД очно 2016 (1).plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016

					Кур	oc 2					Закрепленная кафедра			_
		Cer	ч. 3					Cer	1. 4				Закрепленная кафедра	
3.e.	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	СР	Конт роль	Код	Наименование	Компетенции
														ОК-3; ОК-6; ОК-9; ОПК-3
13.5				486		7.5				270				ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
						9				324				ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
						6				216				ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
13.5				486		22.5				810				
13.5				486		22.5				810				
			-											
						6				216				OK-1; OK-2; OK-3; OK-4; OK-5; OK-6; OK-7; OK-8; OK-9; OПК-1; ОПК-2; ОПК-3; OПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
						6				216				
						6				216				
3	12		12	84										OK-5; ПК-1; ПК-5
3	12		12	84										
3	12		12	84										

Индекс	Содержание
Вид деятельности:	
OK-1	способностью к абстрактному мышлению, анализу, синтезу
Б1.Б.02	Психология
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
OK-2	готовностью действовать в нестандартных ситуациях, нести социальную и этическую ответственность за принятые решения
Б1.Б.02	Психология
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
OK-3	готовностью к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала
Б2.В.01(У)	Учебная практика (практика по получению первичных профессиональных умений и навыков)
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
OK-4	способностью совершенствовать и развивать свой интеллектуальный и общекультурный уровень
Б1.В.ДВ.03.01	Эффективность ведения бизнеса
Б1.В.ДВ.03.02	Основы взаимодействия бизнеса и государства
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
OK-5	способностью к самостоятельному обучению новым методам исследования, к изменению научного и научно-производственного профиля своей профессиональной деятельности
Б1.В.02	Рынок товаров и услуг
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ФТД.В.01	Основы предпринимательской деятельности
ОК-6	способностью самостоятельно приобретать с помощью информационных технологий и использовать в практической деятельности новые знания и умения, в том числе в инновационных областях, непосредственно не связанных со сферой деятельности, расширять и углублять свое научное мировоззрение
Б1.Б.03	Компьютерные технологии
Б2.В.01(У)	Учебная практика (практика по получению первичных профессиональных умений и навыков)
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
OK-7	способностью адаптироваться к новым ситуациям, переоценке накопленного опыта, анализу своих возможностей
Б1.В.01	Международное коммерческое дело (продвинутый уровень)
Б1.В.ДВ.04.01	Международный бизнес
Б1.В.ДВ.04.02	Консалтинг в сфере торговли
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
OK-8	способностью критически резюмировать информацию, проявлять инициативу, в том числе в ситуациях риска
Б1.Б.03	Компьютерные технологии
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты

	TETETHAN 3 TOO HON TO AN AND THE COLOT TO TH
Индекс	Содержание
OK-9	готовностью к самостоятельной работе с использованием знаний, умений и навыков, полученных на предшествующих уровнях образования; способность быть мобильным на рынке труда и подготовленным к продолжению образования в сфере дополнительного и послевузовского образования
Б1.В.01	Международное коммерческое дело (продвинутый уровень)
Б2.В.01(У)	Учебная практика (практика по получению первичных профессиональных умений и навыков)
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ОПК-1	готовностью к коммуникации в устной и письменной формах на русском и иностранном языках для решения задач профессиональной деятельности
Б1.Б.01	Деловой иностранный язык
Б1.В.ДВ.04.01	Международный бизнес
Б1.В.ДВ.04.02	Консалтинг в сфере торговли
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ЭПК-2	готовностью руководить коллективом в сфере своей профессиональной деятельности, толерантно воспринимая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия
Б1.Б.02	Психология
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ОПК-3	способностью самостоятельно осуществлять поиск и выбор инноваций, анализировать и оценивать экономическую эффективность профессиональной деятельност (коммерческой, или маркетинговой, или рекламной, или логистической, или товароведной)
Б1.Б.04	Стратегический маркетинг
Б1.Б.05	Инновационные маркетинговые коммуникации
Б1.Б.07	Рекламный менеджмент
Б1.В.03	Стратегическое управление коммерческой деятельностью на потребительском рынке
Б1.В.ДВ.01.01	Теория сетевого маркетинга
Б1.В.ДВ.01.02	Коммерция и инновационно-информационные технологии
Б1.В.ДВ.05.01	Коммерция продовольственного рынка и сельского хозяйства
Б1.В.ДВ.05.02	Коммерческая деятельность и региональные особенности
Б2.В.01(У)	Учебная практика (практика по получению первичных профессиональных умений и навыков)
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ЭПК-4	готовностью выявлять и оценивать риски в профессиональной деятельности (коммерческой, или маркетинговой, или рекламной, или логистической, или товароведной)
Б1.Б.04	Стратегический маркетинг

Индекс	Содержание
Б1.Б.07	Рекламный менеджмент
Б1.В.03	Стратегическое управление коммерческой деятельностью на потребительском рынке
Б1.В.05	Логистика товаропроводящих систем в торговле (проектирование)
Б1.В.ДВ.02.01	Основы коммерческой деятельности в условиях рынка
Б1.В.ДВ.02.02	Конкурентная политика коммерческих организаций
Б1.В.ДВ.03.01	Эффективность ведения бизнеса
Б1.В.ДВ.03.02	Основы взаимодействия бизнеса и государства
Б1.В.ДВ.04.01	Международный бизнес
Б1.В.ДВ.04.02	Консалтинг в сфере торговли
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ид деятельности: тор	огово-технологическая
ПК-1	способностью выбирать инновационные системы закупок и продаж товаров
Б1.В.01	Международное коммерческое дело (продвинутый уровень)
Б1.В.02	Рынок товаров и услуг
Б1.В.05	Логистика товаропроводящих систем в торговле (проектирование)
Б1.В.ДВ.01.01	Теория сетевого маркетинга
Б1.В.ДВ.01.02	Коммерция и инновационно-информационные технологии
Б1.В.ДВ.05.01	Коммерция продовольственного рынка и сельского хозяйства
Б1.В.ДВ.05.02	Коммерческая деятельность и региональные особенности
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ФТД.В.01	Основы предпринимательской деятельности
ПК-2	готовностью разрабатывать и оценивать эффективность инновационных технологий профессиональной деятельности (коммерческой, или маркетинговой, или рекламной, или логической, или товароведной)
Б1.Б.05	Инновационные маркетинговые коммуникации
Б1.Б.06	Организация экспертизы
Б1.В.04	Инновационный механизм в управлении коммерческой деятельностью
Б1.В.ДВ.01.01	Теория сетевого маркетинга
Б1.В.ДВ.01.02	Коммерция и инновационно-информационные технологии
Б1.В.ДВ.05.01	Коммерция продовольственного рынка и сельского хозяйства

Индекс	ІЕТЕНЦИИ Учебный план магистратуры '38.04.06 ТД очно 2016 (1).plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016 Содержание
Б1.В.ДВ.05.02	Коммерческая деятельность и региональные особенности
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
д деятельности: орга	анизационно-управленческая
TK-3	способностью анализировать технологический процесс как объект управления, организовывать работу персонала, находить и принимать управленческие решения в области профессиональной деятельности, систематизировать и обобщать информацию по формированию и использованию ресурсов предприятия
Б1.Б.07	Рекламный менеджмент
Б1.В.04	Инновационный механизм в управлении коммерческой деятельностью
Б1.В.06	Коммерческие организации и корпоративное управление ими
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
¬K-4	готовностью к анализу и оценке бизнес-среды организации (предприятия), эффективности ее хозяйственной деятельности, способность к разработке стратегии, контролю за ее реализацией и оценке эффективности путем аудита профессиональной деятельности (коммерческой, или маркетинговой, или рекламной, или логистической, или товароведной)
Б1.Б.04	Стратегический маркетинг
Б1.Б.08	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности
Б1.В.03	Стратегическое управление коммерческой деятельностью на потребительском рынке
Б1.В.04	Инновационный механизм в управлении коммерческой деятельностью
Б1.В.06	Коммерческие организации и корпоративное управление ими
Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)
Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
TK-5	способностью к исследованию, анализу, прогнозированию и моделированию тенденций изменения конъюнктуры рынка, бизнес-технологий, результатов профессиональной деятельности (коммерческой, или маркетинговой, или рекламной, или логистической, или товароведной)
Б1.Б.08	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности
Б1.В.02	Рынок товаров и услуг
Б1.В.05	Логистика товаропроводящих систем в торговле (проектирование)
Б1.В.ДВ.02.01	Основы коммерческой деятельности в условиях рынка
Б1.В.ДВ.02.02	Конкурентная политика коммерческих организаций
Б1.В.ДВ.03.01	Эффективность ведения бизнеса
Б1.В.ДВ.03.02	Основы взаимодействия бизнеса и государства
Б1.В.ДВ.04.01	Международный бизнес

Индекс	Содержание
Б1.В.ДВ.04.02	Консалтинг в сфере торговли
Б2.В.02(Н)	Научно-исследовательская работа
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ФТД.В.01	Основы предпринимательской деятельности
ид деятельности: на	учно-исследовательская
ПК-6	способностью к исследованию, прогнозированию, моделированию и оценке конъюнктуры рынка и бизнес-технологий с использованием научных методов
Б2.В.02(Н)	Научно-исследовательская работа
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ПК-7	способностью к исследованию прогрессивных направлений развития профессиональной деятельности в области коммерции, или маркетинга, или рекламы, или логистики, или товароведения, или экспертизы
Б1.Б.06	Организация экспертизы
Б2.В.02(Н)	Научно-исследовательская работа
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты
ПК-8	способностью самостоятельно обрабатывать, интегрировать и представлять результаты научно-исследовательских работ
Б2.В.02(H)	Научно-исследовательская работа
Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты

	Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
51		Дисциплины (модули)	ОК-1; ОК-2; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-7
Б1	.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-2; ОК-6; ОК-8; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-7
	Б1.Б.01	Деловой иностранный язык	OПК-1
	Б1.Б.02	Психология	OK-1; OK-2; OПK-2
	Б1.Б.03	Компьютерные технологии	OK-6; OK-8
	Б1.Б.04	Стратегический маркетинг	ОПК-3; ОПК-4; ПК-4
	Б1.Б.05	Инновационные маркетинговые коммуникации	ОПК-3; ПК-2
	Б1.Б.06	Организация экспертизы	ПК-2; ПК-7
	Б1.Б.07	Рекламный менеджмент	ОПК-3; ОПК-4; ПК-3
	Б1.Б.08	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности	ПК-4; ПК-5
Б1	.В	Вариативная часть	ОК-4; ОК-5; ОК-7; ОК-9; ОПК-1; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5
	Б1.В.01	Международное коммерческое дело (продвинутый уровень)	OK-7; OK-9; ΠK-1
	Б1.В.02	Рынок товаров и услуг	OK-5; ПК-1; ПК-5
	Б1.В.03	Стратегическое управление коммерческой деятельностью на потребительском рынке	ОПК-3; ОПК-4; ПК-4
	Б1.В.04	Инновационный механизм в управлении коммерческой деятельностью	ПК-2; ПК-3; ПК-4
	Б1.В.05	Логистика товаропроводящих систем в торговле (проектирование)	ОПК-4; ПК-1; ПК-5
	Б1.В.06	Коммерческие организации и корпоративное управление ими	ПК-3; ПК-4
	Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.1	ОПК-3; ПК-1; ПК-2
	Б1.В.ДВ.01.01	Теория сетевого маркетинга	ОПК-3; ПК-1; ПК-2
	Б1.В.ДВ.01.02	Коммерция и инновационно-информационные технологии	ОПК-3; ПК-1; ПК-2
	Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.2	ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.02.01	Основы коммерческой деятельности в условиях рынк	ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.02.02	Конкурентная политика коммерческих организаций	ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.3	ОК-4; ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.03.01	Эффективность ведения бизнеса	ОК-4; ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.03.02	Основы взаимодействия бизнеса и государства	ОК-4; ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.4	OK-7; OПK-1; OПK-4; ПK-5
	Б1.В.ДВ.04.01	Международный бизнес	ОК-7; ОПК-1; ОПК-4; ПК-5
	Б1.В.ДВ.04.02	Консалтинг в сфере торговли	OK-7; OПK-1; OПK-4; ПK-5
	Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.5	ОПК-3; ПК-1; ПК-2
	Б1.В.ДВ.05.01	Коммерция продовольственного рынка и сельского хозяйства	ОПК-3; ПК-1; ПК-2
	Б1.В.ДВ.05.02	Коммерческая деятельность и региональные особенности	ОПК-3; ПК-1; ПК-2

	Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б2		Практики, в том числе научно-исследовательская работа (НИР)	ОК-3; ОК-6; ОК-9; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
E	52.B	Вариативная часть	ОК-3; ОК-6; ОК-9; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
	Б2.В.01(У)	Учебная практика (практика по получению первичных профессиональных умений и навыков)	OK-3; OK-6; OK-9; OПK-3
	Б2.В.02(Н)	Научно-исследовательская работа	ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
	Б2.В.03(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности (технологическая)	ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
	Б2.В.04(Пд)	Преддипломная практика	ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4
Б3		Государственная итоговая аттестация	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
E	53.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
	Б3.Б.01(Д)	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к защите и процедуру защиты	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8
ΦТД		Факультативы	OK-5; ПК-1; ПК-5
	ртд.в	Вариативная часть	OK-5; ПК-1; ПК-5
	ФТД.В.01	Основы предпринимательской деятельности	OK-5; ПК-1; ПК-5

																	Итого за курс																	
				$\overline{}$	Ax			_	6						Axx				8					Т	Axa		чески				8.e.		1	
l			1	$\vdash$	Т	T						l								$\neg$		l		$\vdash$								1		
NE	Индекс	Наименование	Контроль	٠	Кон	Лек	Лаб	Пр	CP	Контр	a.e.	Недель	Контроль	Boero	Кон		Лаб	Пр	CP	Контр	a.e.	Недель	Контроль		Кон		Лаб	Пр	CP	Контр	Boero	Недель	Каф.	Семестры
1			1	Bcen	Takt.	JIEK	JIBO	ПР	-	опь		l		BCEIO	Takt.	JIEK	Jiao	ПР	GP	оль		l		Bcero	TAKT.	Лек	Jiao	Пр	-	опь	BCETO			
		<u> </u>	-		_																				$\vdash$							_	┷	
_	ГО (с факульта		-	1080	_						30	23	l	1080							30	22	l	2160	1						60	45	1	
итс	IFO no OFI (Bea	факультативов)	_	1080 45.9	_						30			1080	<u> </u>						30			2160	<u> </u>						60		⊢	
		ОП, факультативы (в период ТО)							l	l	47.7								l	l	46.9	1								1				
УЧЕ	БНАЯ НАГРУЗКА	ОП, факультативы (в период эка. сес.)	-	14.8	Н							l	l	54 7	1								l	10.9	ł								1	
(akz	д.час/нед)	У Ауд. нагр. (ОП - элект. курсы по физ.к.)	-	14.8								l	l	_	1								l	10.9	ł								1	
		Конт. раб. (ОП - элект. курсы по физ.к.) Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)	-	14.0	4							l	l	7	1								l	10.9	ł								1	
$\vdash$			_	+	-	_						TO: 20	$\vdash$		$\vdash$	_						TO: 17	$\vdash$				Т					TO: 37	$\vdash$	
дис	циплины и г	РАССРЕД. ПРАКТИКИ		1080	296	56		240	622	162	30	3:3		364	118	18		100	692	54	24	3:1		1944	414	74		340	1314	216	54	3:4	Щ.	
1	81.8.01	Деловой иностранный язык	2ks	72	18			18	27	27	2												243	72	18			18	27	27	2			1
2	81.6.02	Покология	2a	72	18				54		2	]											3a	72	18			18	_		2			1
3	81.8.03	Компьютерные технологии	3a	72	18			18	54		2	]										]	3a	72	18			18	54		2	]		1
4	81.8.04	Стратегический маркетинг	2ks	144	26	8		18	91	27	4	]											2ks	144	26	8		18	91	27	4			1
5	81.8.05	Инновационные маркетинговые коммуникации											3a	72	22	6		16	50		2		3a	72	22	6		16	50		2			2
6	51.5.05	Организация экспертизы	2ks	108	26	8		18	55	27	3	1					$\Box$					1	201	108	26	8		18	55	27	3	1		1
7	81.8.07	Рекламный менеджиент	3a	72	26	8		18	46		2	1					$\Box$		$\Box$			1	3a	72	26	8		18	46		2	1		1
8	51.5.05	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности							$\neg$			1	201	144	16			16	101	27	4	1	2ka	144	16			16	101	27	4	1		2
9	51.5.01	Международное комчерческое дело (продвинутый уровень)	Sta	144	26	8		18	91	27	4												241	144	26	8		18	91	27	4	]		1
10	51.5.02	Рынок товаров и услуг	243	144	46	8		38	71	27	4	1										1	243	144	46	8		38	71	27	4	1		1
11	51.5.05	Логистика товаропроводящих систем в торговле (проектирование)	2ka	180	46	8		38	107	27	5	]											201	180	46	8		38	107	27	5	]		1
12	81.8. <b>4</b> 8.01.01	Теория сетевого маркетинга	2a	72	46	8		38	26		2	1					$\Box$		$\Box$			1	3a	72	46	8		38	26		2	1		1
13	81.8.Q8.01.02	Коммерция и инновационно-информационные технологии	2a	72	46	8		38	26		2	]											34	72	46	8		38	26		2	]		1
		Основы коммерческой деятельности в	_	+-	-	+-	$\vdash$	Н	$\rightarrow$			ł				١.	$\vdash$		_			ł				-	$\vdash$		<del>  _ </del>			1		
14	B1.5.Д5.02.01	условиях рынка											201	144	40	6		34	77	27	4		211	144	40	6		34	77	27	4			2
15	51.5.A5.02.02	Конкурентная политика коммерческих организаций											2ks	144	40	6		34	77	27	4		201	144	40	6		34	77	27	4			2
_	81.5.Д5.04.01	s1.5.д5.04.01 Международный бизнес											3a	72	40	6		34	32		2		3a	72	40	6			32		2			2
17	81.8.A8.04.02	Конселтинг в сфере торговли											3a	72	40	6		34	32		2	l	3a	72	40	6		34	32		2	]		2
18	52.5.02(H)													432					432		12		360	432					432		12			234
069	рбязательные формы контроля Зка(6) За(4)															Эю	(2) 3a	(2) 38	:0									3(2)	(8) 3a(	(6) 3aC	)			
ΠP/	АКТИКИ	(План)												216					216		6	4		216					216		6	4		
		ика (практика по получению первичных ьных умений и навыков)											360	216					216		6	4	360	216					216		6	4		
ГИА		(План)	$\overline{}$		T	Т																			$\overline{}$									
KAL	никулы	, , ,	=									2										5										7	一	
T. P.	1F11C.7 / 101	2												- 3										- /										

							Семе	cmn 3									Celue	стр 4									_							
			$\vdash$	Т	Ax	меми		_				т —	_		Axa	мени		X 48CO	15				-		Axa		Итого :				8.e.		1	
NΞ	Индекс	Наименование	Контдоль	Bcero	Kon	Ϊ	Лаб			Контр оль	ä.e.	Недель	Контроль	Boero	Кон такт.	Ϊ	лаб			Контр оль	ä.e.	Недель	Контдоль	Boero			льб			Контр оль		Недель	Каф.	Семестры
ито	О (с факультат	ивами)		1242							34.5			1026		_	_				28.5			2268	Н-			_	_	_	63			
_		факультативов)		1134	1						31.5	21	l	1026	28.5					28.5	23	l	2160								44	ı		
		ОП, факультативы (в период ТО)		54										54										54										
		ОП, факультативы (в период эка. сес.)		54	1							1	l		1								l	27	1						,	l	ı	
	НАЯ НАГРУЗКА, .час/нед)	Ауд. нагр. (ОП - элект. курсы по физ.к.)		9.2	1							1	l		1								l	4.6	1						,	l	ı	
		Конт. раб. (ОП - элект. курсы по физ.к.)		9.2								1	l		]								l	4.6	]						,	l	ı	
		Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)			1										<u> </u>										L									
дис	циплины и Р	АССРЕД. ПРАКТИКИ		1134	174	44		130	852	108	31.5	TO: 19 3: 2		270					270		7.5	TO: 5		1404	174	44		130	1122	108	39	TO: 24 3: 2		
1	51.5.05	стратегическое управление коммерческой деятельностью на	201	144	28	10		18	89	27	4												243	144	28	10		18	89	27	4			3
2	51.5.04	Инновационный механизм в управлении коммерческой деятельностью	201	144	28	10		18	89	27	4												Sta	144	28	10		18	89	27	4	]		3
3	51.5.06	Коммерческие организации и корпоративное управление ими	241	144	26	8		18	91	27	4	]											Zca	144	26	8		18	91	27	4			3
4	s1.6.д6.03.01	Эффективность ведения бизнеса	201	144	46	8		38	71	27	4	1										1	201	144	46	8		38	71	27	4	1		3
5	81. <b>8.Д8.03.02</b>	Основы взаимодействия бизнеса и государства	201	144	46	8		38	71	27	4												Sta	144	46	8		38	71	27	4	]		3
6	81.6.Д8.05.01	Коммерция продовольственного рынка и сельского хозяйства	3a	72	46	8		38	26		2												20	72	46	8		38	26		2	]		3
7	81.8 <sub>-</sub> A8.05.02	Коммерческая деятельность и региональные особенности	3a	72	46	8		38	26		2	]											20	72	46	8		38	26		2	]		3
8	52.5.02(H)	Научно-исследовательская работа	360	488					486		13.5	1	3e0	270					270		7.5	1	3eO(2)	768					756		21	1		234
9	этд.8.01	Основы предпринимательской деятельности	3a	108	24	12		12	84		3												24	108	24	12		12	84		3			3
ОБЯ	ВАТЕЛЬНЫЕ Ф	ормы контроля				30	(4) 3a	(2) 3	aO								38	0										3kg(4)	) 3a(2	2) 3aO(	2)			
ПРА	стики	(План)												540					540		15	10		540					540		15	10		
		лучению профессиональных учении и иональной деятельности	3e0 324 9 6 3e0 324 9											6																				
	Преддиплонна												3e0	216					216		6	4	360	216					216		6	4		
ГИА		(План)			T									216			Т		216		6	4		216			Ī		216		6	4		
		ной квалификационной работы, включая ищите и процедуру защиты												216					216		6	4		216					216		6	4		
КАН	икулы		2 8											10																				

ПРАКТИКИ Учебный план магистратуры '38.04.06 ТД очно 2016 (1).plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016 Часов Трудоемко Продолжительнос Сем. Студ. Название практики Кафедра Курс на студента в на подгруппу в ть (недель) СТЬ курса на студента на подгруппу неделю неделю Вид практики: Учебная практика Учебная практика (практика по получению первичных профессиональных умений и 2 4 навыков) Вид практики: Производственная практика Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной 2 2 6 деятельности (технологическая) Вид практики: Преддипломная практика 2 2 Преддипломная практика 4

14

Итого по факту

Итого по плану

СВОДНЫЕ ДАННЫЕ Учебный план магистратуры '38.04.06 ТД очно 2016 (1).plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016

	Marco						11					
	Итого					Kypc 1			Kypc 2			
	Баз.%	Bap.%	ДВ(от Вар.)%	3.e.			Bcero	Сем 1	Сем 2	Всего	Сем 3	Сем 4
	505176			Мин.	Макс.	Факт	DCCIO	CCH I	CCITZ	Deciro	00.10	CCII I
Итого (с факультативами)				114	139	123	60	30	30	63	34.5	28.5
Итого по ОП (без факультативов)				111	129	120	60	30	30	60	31.5	28.5
Дисциплины (модули)	35%	65%	35.8%	57	63	60	42	30	12	18	18	
Базовая часть				18	24	21	21	15	6			
Вариативная часть				39	39	39	21	15	6	18	18	
Практики, в том числе научно-исследовательская работа (НИР)	0%	100%	0%	48	57	54	18		18	36	13.5	22.5
Вариативная часть				48	57	54	18		18	36	13.5	22.5
Государственная итоговая аттестация				6	9	6				6		6
Базовая часть				6	9	6				6		6
Факультативы				3	10	3				3	3	
Вариативная часть				3	10	3				3	3	
Процент занятий от аудиторных	лекционных 20.1%					20.1%						
процент запятий от аудиторных	в интерактивной форме 22.1%											
	ОП, факультативы (в период ТО) 49.6					49.6	-	45.9	47.7	-	54	54
Учебная нагрузка (акад.час/нед)	ОП, факультативы (в период экз. сессий)					54	-	54	54	-	54	
учеоная нагрузка (акад.час/нед)	в период гос. экзаменов						-			-		
	Контактная работа					9.7	-	14.8	7	-	9.2	
	ЭКЗАМЕНЫ (Экз)						8	6	2	4	4	
Обязательные формы контроля	ЗАЧЕТЫ (За)						6	4	2	1	1	
	ЗАЧЕТЫ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)						2		2	4	1	3

димп	AIIIIIA NJECOD	3 460HB	и план магистрат				к, код паправлен	пя 30.0	
				е з.е. п	о курсам и семестр				
з.е.		Кур	oc 1	Kypc 2					
	Сем 1		Сем 2		Сем 3		Сем 4		
	Наименование	3.e.	Наименование	3.e.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	
Итого		6	0			- 6	3		
Bcero	30		30		34.5		28.5		
1	Б1.Б.01 Деловой иностранный язык	2	Б1.Б.05 Инновационные маркетинговые коммуникации	2	Б1.В.03 Стратегическое управление				
2	[Экз]		[3a]		коммерческой деятельностью	4	Б2.В.02(Н) Научно-исследов ательская работа [ЗаО]		
3	Б1.Б.02 Психология	2			на потребительском рынке [Экз]				
4	[3a]		Б1.Б.08 Бизнес-проектир ование	4				7.5	
5	Б1.Б.03 Компьютерные технологии	2	коммерческой деятельности [Экз]		Б1.В.04 Инновационный механизм в управлении	4			
6	[За]								
7			Б1.В.ДВ.02.01 Основы		коммерческой деятельностью [Экз]				
8	Б1.Б.04 Стратегический	4	коммерческой деятельности в условиях рынка	4					
9	маркетинг [Экз]		[Экз] (/ Конкурентная политика		Б1.В.06 Коммерческие организации и корпоративное управление ими [Экз]	4			
10			коммерческих организаций)						
11	E1.E.06		Б1.В.ДВ.04.01 Международный бизнес	2			Б2.В.03(П) Практика по получению профессиональн ых умений и		
12	Организация экспертизы [Экз]	3	[За] (/ Консалтинг в сфере торговли)						
13					Б1.В.ДВ.03.01		опыта профессиональн ой деятельности	9	
14	Б1.Б.07 Рекламный 2 менеджмент 2 [За]			Эффективность ведения бизнеса [Экз]	4	(технологическая ) [ЗаО]			
15			Б2.В.01(У) Учебная практика		(/ Основы взаимодействия бизнеса и	7			
16			(практика по получению первичных 6		государства)				
	E. B. A.		профессиональн ых умений и		Б1.В.ДВ.05.01 Коммерция				

димг	AMMA KYPCOB .	746000	ин план магистрат	уры эс	о.04.00 гд 04но 20 г	0 (1).p	к, код направлен	ия 30.0	
			Распределени	е з.е. п	о курсам и семестр				
з.е.		Кур	oc 1	Kypc 2					
3.6.	Сем 1		Сем 2		Сем 3		Сем 4		
	Наименование	3.e.	Наименование	з.е.	Наименование	3.e.	Наименование	3.e.	
17	Б1.В.01 Международное коммерческое дело (продвинутый	4	навыков) [ЗаО]		продовольственного рынка и сельского хозяйства [За]	2			
18	уровень) [Экз]				(/ Коммерческая деятельность и региональные особешности)				
19							Б2.В.04(Пд) Преддипломная практика	6	
20							[3aO]		
21	Б1.В.02 Рынок товаров и	4							
22	услуг [Экз]	·							
23									
24			62.B.02(H)				Б3.Б.01(Д)		
25	Б1.В.05 Логистика товаропроводящ		Научно-исследов ательская работа [ЗаО]	12	Б2.В.02(Н) Научно-исследов	13.5	Защита выпускной		
26	их систем в торговле (проектирование	5			ательская работа [3aO]	13.3	квалификационн ой работы, включая	6	
27	(проектирование ) [Экз]						подготовку к защите и процедуру защиты		
28							защиты		
29	Б1.В.ДВ.01.01 Теория сетевого маркетинга [За]	2							
30	(/ Коммерция и инновационно-ин формационные технопогии)	_							
31									
32									
33					ФТД.В.01 Основы				

### ДИАГРАММА КУРСОВ Учебный план магистратуры '38.04.06 ТД очно 2016 (1).plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2016

	Распределение з.е. по курсам и семестрам											
з.е.		Кур	oc 1	Kypc 2								
	Сем 1		Сем 2		Сем 3		Сем 4					
	Наименование	3.e.	Наименование	3.e.	Наименование	3.e.	Наименование	з.е.				
					предприниматель	3						
34					ской деятельности [За]							
35												